

# Campo Vivo



**COAG: “LAS AYUDAS  
DE LA PAC DEBEN  
PRIORIZAR A LOS  
AGRICULTORES  
ACTIVOS”**

**LOS MINISTROS DE AGRICULTURA  
DE LA UNIÓN EUROPEA  
PRESENTAN UNA PAC “LLENA  
DE INCERTIDUMBRES”**

**PÁGINAS 8 y 9**

## **LEY DE MEJORA DEL FUNCIONAMIENTO DE LA CADENA ALIMENTARIA**

# **COAG PIDE SANCIONES DURAS PARA GARANTIZAR EL CUMPLIMIENTO DE LA LEY Y EVITAR LOS ABUSOS DE LAS GRANDES CADENAS DE DISTRIBUCIÓN**

**E**l Secretario General de COAG, Miguel Blanco compareció el 19 de marzo ante la Comisión de Agricultura del Congreso de los Diputados para defender la necesidad de una Ley que corrija los desequilibrios en la cadena agroalimentaria. Blanco ha apuntado que el proyecto de ley de medidas para la mejora del funcionamiento de la cadena alimentaria es una oportunidad “única y

valiente” para conseguir una mayor transparencia y seguridad jurídica en la cadena.

### **Medidas presentadas por COAG**

Para llegar a una realidad justa, el máximo responsable de COAG ha planteado una serie de mejoras a los diputados para que sean introducidas en el trámite parlamentario:



**Miguel Blanco, compareciendo en el Congreso de los Diputados**

**1. Extender la obligatoriedad de los contratos por escrito a todos los agentes.** Con el objeto de evitar prácticas abusivas y desleales como los cambios en el destino comercial de la producción. No obstante, aunque los contratos por escrito aportan transparencia y seguridad jurídica, no mejoran el poder de negociación de los operadores.

**2. Prohibición de la venta a pérdidas.** El proyecto de Ley no recoge la prohibición de la venta a

pérdidas que tanto daño hace a nuestro sector y a la economía en general. Se debe considerar como práctica comercial abusiva en relación a la utilización de productos agroalimentarios como productos reclamo por parte de las empresas de la distribución con el objetivo de captar clientes. Esta práctica es muy frecuente en leche, aceite de oliva y ahora con la carne de conejo.

**3. Establecimiento de un régimen sancionador duro y contundente.** Consideramos el régi-

men sancionador como absolutamente imprescindible para garantizar el cumplimiento efectivo de la Ley.

**4. El incumplimiento de los plazos de pago de la Ley de morosidad debe considerarse una práctica comercial abusiva y desleal,** en especial cuando se trate de productos perecederos que, por su naturaleza, son comercializados en un corto periodo de tiempo.

**5. Las subastas a ciegas y sistemas de licitación electrónica deben ser reguladas y controladas para que la empresa licitadora no las pueda controlar y manipular en su beneficio como ocurre en la actualidad.**

Para ello, el comprador que realice una subasta debe quedar obligado a celebrar el contrato de suministro con la oferta económicamente más ventajosa y debe comunicar al resto de concursantes la formalización de ese contrato a efectos puramente informativos.

# PAC, etapa final

**M**ucho llevamos hablado de la PAC, pero ya estamos en la última fase que será en la que las tres patas sobre las que se sustenta el poder en Europa llegan a un acuerdo final sobre la base de lo que cada uno ha aprobado independientemente.

La Comisión Europea hizo la propuesta, el parlamento la pulió mejorándola en muchos aspectos y en estos días el Consejo de Ministros llegó a un último acuerdo.

Probablemente en el acuerdo de los tres se parta camino entre todos y serán los detalles los que marcarán la diferencia, pero ya sabemos que el "diablo" se esconde en los detalles.

En el análisis de la PAC suele ocurrir que la lluvia de millones de euros nos hace perder la perspectiva del verdadero significado de lo que Europa quiere hacer con nosotros y nos quedamos sobre todo en los dineros que nos toca. El fondo del asunto no ha cambiado y a pesar de que se reconoce por muchos estamentos el destrozo que se causa al sector agrícola europeo, se sigue adelante, porque las grandes transnacionales relacionadas con el sector obtienen gigantescos beneficios y son ellos los que ostentan el verdadero

poder con mayúsculas.

Hoy tenemos ya clarísimo cómo la clase política con acceso real al gobierno está vendida a esos poderes, haciéndonos creer que nos sirven a nosotros porque al final les votamos.

Tengamos claro el objetivo: sólo hay una política agraria buena y es aquella que propicia que nuestro trabajo se nos paga por lo que vale, esto es que nuestros productos tengan un precio justo. Si esto fuera así, todo lo demás sobraba, incluida la lluvia de millones con las que se paga nuestro entierro. No es esto lo que la PAC persigue. Mientras tanto llegamos ahí, al menos defendamos un entierro digno del ya sabemos muchas cosas. El dinero total, parecido al de la PAC anterior. La ayuda, a la hectárea. El perceptor, casi todo el que se arrime.

Aquí seguiremos defendiendo que sólo llegue a los que trabajan en el campo. Aquí tenemos la batalla. Por ello, tenemos que defender la capa acoplada, porque esa sólo será para los que de verdad tienen actividad y es la que puede colocarnos a los ganaderos de Cantabria en una posición aceptable. Las ayudas sólo para 22,5 millones de hectáreas y con año de referencia. La capa verde (el 30%) inamovible, y muchos más pequeños y grandes detalles con bastante discrecionalidad para que los Estados decidan.

Con todo esto, la gran pregunta: ¿se mantendrán las ayudas? La respuesta es que se pueden mantener e incluso mejorar en muchos casos, siempre que se tenga claro que es a los ganaderos a los que hay que defender.

*“Sólo hay una política agraria buena y es aquella que propicia que nuestro trabajo se nos pague por lo que vale”*

## **COAG : “LAS AYUDAS PAC, PARA A LOS AGRICULTORES ACTIVOS PROFESIONALES”**

**La bajada del 14% en los fondos agrícolas comunitarios y el tijeretazo del 25,4% en el presupuesto estatal para Agricultura, obliga a redefinir con claridad la figura del agricultor activo como destinatario de las ayudas**



**C**OAG solicita a los europarlamentarios que aprueben un **documento de posicionamiento sobre la reforma de la Política Agraria Común (PAC)** que priorice las ayudas a los agricultores activos, aquellos que ejercen su actividad de forma profesional y directa sobre la base de un modelo social de agricultura productivo y sostenible.

Miguel Blanco, Secretario General de COAG afirma que “La reducción

*en términos reales del 14% en los fondos agrícolas comunitarios aprobada en la última cumbre de Jefes de Estado y de Gobierno de los 27 y el tijeretazo del 25,4% en el presupuesto estatal para Agricultura, obliga a redefinir con claridad la figura del agricultor activo como destinatario de las ayudas para que el reparto sea justo y equilibrado”.*

**Máximo de ayudas por explotación**

**tación**

En este sentido, también es primordial el establecimiento de un tope máximo de ayudas por explotación. **COAG propone que el importe de ayudas PAC por beneficiario no supere los 100.000 euros** para que los fondos agrícolas se dirijan a los verdaderos productores de alimentos y no a aquellos titulares de explotación que se mantienen en el agro con fines especulativos.

## Mantenimiento de cuota, vital

Otro tema de vital importancia para España será el del mantenimiento a medio y largo plazo del sistema de cuotas de producción en remolacha azucarera y leche y los derechos de plantación de viñedo. En el primer caso, para **evitar la deslocalización de la producción hacia los países del centro y norte de Europa**, y en el segundo, para impedir que el sector vitivinícola pase de manos de los pequeños y medianos viticultores a las macro-explotaciones y bodegueros.

## Mayor flexibilidad de la PAC

También será decisiva para nuestros agricultores la flexibilidad en la aplicación de la nueva PAC. **La diversidad de nuestro sector agrario no puede acomodarse a la tasa plana de ayudas por explotación** que plantea la Comisión Europea para todos los agricultores y ganaderos comunitarios. COAG exige cambios progresi-

vos, con marcado carácter social y el establecimiento de zonas y regiones productivas con criterios agrónomicos y socioeconómicos. **Sería inaceptable un reparto de ayudas indiscriminado** que supusiera el trasvase de fondos de los profesionales agrarios a los propietarios de la tierra ajenos al sector.

En cuanto al **pago adicional con fines medioambientales** que podría suponer el **30% del total de ayudas**, **COAG apoya la postura aprobada por el Consejo Europeo** en la que se pide **que los condicionantes verdes de la futura PAC no**

**obliguen al abandono de tierras productivas ni supongan descensos de rentas en los productores.**

## Fomento de incorporación al campo

En el capítulo de desarrollo rural, será imprescindible fomentar la incorporación de jóvenes y mujeres al campo ante el envejecimiento y masculinización del sector. **Se deben potenciar las medidas agrarias de desarrollo rural, garantizando la aportación del Estado y las CC.AA** para que no se pierdan recursos comunitarios en el periodo 2014-2020.

***El mantenimiento de las cuotas evita la deslocalización de la producción hacia los países del centro y norte de Europa***

**MIRA AL FUTURO CON TRANQUILIDAD**

**AGROMUTUA auto**

**AGRICULTOR ASEGURA TU TRACTOR POR TAN SÓLO 73,07€\***

\*Coberturas: Responsabilidad Civil Obligatoria, Voluntaria y Ajena (30.000€), Defensa Jurídica, Accidentes del Conductor (18.000€) y Reclamación de Multas. Posibilidad de ampliación de mayores coberturas a precios muy interesantes.

# COMPETENCIA DE CATALUÑA PUBLICA UN INFORME SOBRE LAS POSIBLES PRÁCTICAS DE LA INDUSTRIA Y DISTRIBUCIÓN EN EL PRECIO DE LA LECHE

**Algunas empresas transformadoras importan leche cruda desde Francia con un precio inferior al que reciben los ganaderos franceses**

**La realización de contratos escritos obligatorios no supone un equilibrio negociador ya que el desequilibrio entre las partes continúa siendo importante**

Competencia de Cataluña (ACCO) ha publicado un informe en el que analiza los motivos por los que el precio que reciben los ganaderos por la leche cruda es bajo y apunta si eso puede ser debido a conductas anticompetitivas en el sector lácteo.

### **Posición de debilidad del ganadero**

La ACCO afirma que los ganaderos tienen una clara posición de debilidad en sus relaciones comerciales con la industria, ya que muchas veces éstos no saben con certeza las condiciones económicas que se les va aplicar.

Además, afirma que la realización de contratos escritos obligatorios no

supone un equilibrio negociador ya que el desequilibrio entre las partes continúa siendo importante.

Entre las posibles prácticas que pueden favorecer este desequilibrio están la existencia de un reparto del mercado de la compra de leche cruda entre las empresas que recogen y envasan, ocasionado por las dificultades de los ganaderos por cambiar de comprador. Algunas empresas recogen mayoritariamente en determinadas zonas o rutas por lo que dificulta a los ganaderos cambiar a otra empresa en caso de que no estuvieran de acuerdo con las condiciones comerciales que se les aplican.

### **Acuerdos entre las empresas**

A parte de esto, el informe habla de acuerdos de precios de compra de la leche cruda entre las empresas transformadoras. Esta estrategia estaría basada en el seguimiento de un líder que impondría el precio de compra a la baja, pero se haría de forma rotatoria para dificultar el conocimiento de esta práctica.

Por otro lado, otra de las maniobras de las empresas que ha sido denunciada por los ganaderos es que algunas empresas transformadoras importan leche cruda desde Francia con un precio inferior al que reciben los ganaderos franceses. Esta acción también está recogida en el informe de la ACCO con la finalidad de reducir la capacidad negociadora de los ganaderos y de

presionar en las condiciones comerciales que se les aplican.

## Presión de la distribución

Asimismo, el informe de la ACCO señala que la industria láctea también se encuentra en una situación desventajosa frente a las principales empresas de distribución minorista. En concreto, esta situación puede comportar fuertes presiones sobre el precio, largos periodos de cobro o la exigencia de descuentos por conceptos como la contribución a los gastos de publicidad.

Por otro lado, la distribución puede perseguir un efecto reclamo con la introducción de marcas baratas para fidelizar a los clientes al establecimiento comercial, hecho que refuerza su poder de negociación frente a la empresa transformadora. Otra estrategia que pueden utilizar para presionar sobre

las condiciones comerciales en la industria procesadora es la importación de leche envasada, principalmente de Francia. Esto también acaba traduciéndose en precios más bajos para el ganadero.

De hecho, la reducción del precio final de la leche en el caso de las marcas blancas puede comportar ventas a pérdida por parte de las empresas de distribución minorista y con la consecuente posibilidad de infringir la normativa de competencia. El informe también señala que la participación de la administración pública como respuesta a los grupos de presión, y a menudo con el objetivo de mejorar las condiciones de los eslabones más débiles de la cadena de oferta o de garantizar la supervivencia del sector, puede comportar problemas desde el punto de vista de la normativa de competencia.



**SEA UN REFERENTE  
EN EL SECTOR  
GANADERO LECHERO**



UNIDAD DE INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN, S.L.

(\*) Acreditada por ENAC nº 73/C-01250 (E1949011)

**DESTAQUE** por tener una explotación certificada oficialmente

**REVALORICE** su trabajo y sea el propietario de la Certificación.

Certifique su negocio a nivel nacional con una entidad independiente y acreditada por ENAC

UNIDAD DE INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN, S.L.

Polígono Empresarial "Cantabria Universitaria" PAB. 8.1.8

49011 - Santander (Cantabria)

www.unidadinspeccionycertificacion.com - Tlf: +34 942 32 11 20

# ACUERDO DE LOS MINISTROS DE AGRICULTURA DE LA UNIÓN EUROPEA SOBRE LA REFORMA DE LA POLÍTICA AGRARIA COMÚN (PAC)



**El texto deberá ser consensuado por el Parlamento Europeo, el Consejo de Ministros y la Comisión Europea para llegar a la legislación definitiva**

**Se prevé que la nueva PAC 2014-2020 esté lista para junio de 2013**

**T**ras tres años de negociaciones, los ministros de la Unión Europea han llegado a un acuerdo sobre la reforma de la Política Agraria Comunitaria 2014-2020. El texto deberá ser consensuado por el Parlamento Europeo, el Consejo de Ministros y la Comisión Europea con el fin de consensuar la legislación definitiva, que se prevé

que esté lista para junio.

#### **Prácticas ecológicas**

Entre las novedades está el apartado de las prácticas ecológicas que la nueva PAC exigirá a los agricultores para concederles ayudas, el acuerdo incluye la petición de España de considerar el potencial medioambiental de cultivos permanentes

como el olivar o el viñedo sin imponerles exigencias adicionales.

#### **Pago único**

El texto también ha flexibilizado la convergencia interna, es decir, la aproximación progresiva de los pagos entre agricultores a nivel nacional y regional para que en 2019 se aplique la "tasa plana" o

pago único que pide la Comisión que sea igual para todos.

### Limite de superficie elegible

Asimismo, el acuerdo recoge la petición de España de poder limitar los derechos de asignación de pagos a partir de 2014 al 145 % de la

superficie declarada elegible en 2009 para recibir ayudas, lo que evitará que los fondos queden diluidos (España mantendría los pagos previstos para los 22,4 millones de hectáreas que reciben ayudas actualmente).

### Pagos acoplados

Sobre los llamados "pagos acoplados", los que van ligados a la producción, subirá del 10 al 12 % el porcentaje que los países pueden conceder directamente sin solicitar permiso de la Comisión Europea a sectores concretos como la ganadería.

## OPINIÓN DE COAG SOBRE EL ACUERDO

# UN CONSENSO LLENO DE INCERTIDUMBRES

**\*\*\*No se concreta la definición de agricultor profesional activo.**

**\*\*\*No se delimitan regiones agronómicas, imprescindibles para gestionar nuestra diversidad agraria.**

**\*\*\*Sigue con la eliminación de las cuotas de producción de leche en 2015 y azúcar en 2017.**

COAG considera que La posición de los 27 ministros de agricultura de la Unión Europea no concreta la definición de agricultor activo como receptor de ayudas, básica para que el reparto de las ayudas sea más justo y social en nuestro país y los fondos vayan dirigidos hacia un modelo de agricultura profesional, social y productivo y no a receptores ajenos al sector.

### "Techo" de cobre, muy alto

Asimismo, el texto del acuerdo mantiene como techo de ayudas por receptor los 300.000 euros, mientras que COAG ha defendido que el techo se establezca en 100.000 euros por beneficiario.

### Diversidad de cultivos, olvidado

Por otro lado, el acuerdo no avanza en la delimitación y definición de regiones agronómicas que permitan establecer distintos tipos de tasa plana de ayudas, un serio problema para la agricultura española debido a su gran diversidad, especialmente por las diferencias estructurales entre cultivos de regadío y secano, así como en lo referente a las producciones ganaderas, grandes olvida-

das en esta reforma.

### Más porcentaje de ayudas directas

En lo referente al porcentaje de ayudas acopladas a la producción, COAG considera insuficiente el 12% aprobado y aboga por el 15% mínimo aprobado por el Parlamento Europeo.

### Parte positiva del acuerdo

El acuerdo incluye la consideración del potencial medioambiental de parte de los cultivos permanentes (71% olivar y 60% en frutos secos) sin imponerles exigencias adicionales, paso importante para España. COAG ha reclamado que se incluyan también a los cultivos de oleaginosas y proteaginosas, por su importante papel medioambiental en la fijación natural de nitrógeno en la tierra. Además, el acuerdo recoge la posibilidad de poder limitar los derechos de asignación de pagos a partir de 2014 al 135 % de la superficie declarada elegible en 2009 para recibir ayudas, básico para nuestro país porque evitará que los fondos queden diluidos. España asignaría pagos a 22,35 millones de hectáreas.

# INESPERADO TIJERETAZO DEL 5% EN LAS AYUDAS DE LA PAC PROPUESTO POR LA COMISIÓN EUROPEA

Propone activar por primera vez en la historia de la PAC el mecanismo de disciplina financiera tras superar las solicitudes de ayudas el presupuesto disponible

De cumplirse la propuesta, en 2013 los agricultores europeos sufrirían un 'tijeretazo' de 1.470 millones de euros

La Comisión Europea propone activar el mecanismo de disciplina financiera para recortar un 4,98% las ayudas directas solicitadas por los agricultores en 2013. **La UE se reserva esta opción desde la reforma de 2003** en el caso de que las peticiones de ayudas superen el presupuesto disponible, tal y como ha ocurrido en el presente ejercicio tras el acuerdo sobre perspectivas financieras 2014-2020 alcanzado por los Jefes de Estado y de Gobierno de los 27 en la Cumbre de febrero. En esta cita, la partida para fondos agrícolas comunitarios sufrió una drástica rebaja de 58.000 millones de euros respecto al periodo 2007-2013.

#### **"Puñalada" por la espalda**

COAG se opone frontalmente al nuevo recorte planteado por la

Comisión Europea porque **afectará especialmente a los agricultores profesionales**, comprometerá las inversiones realizadas en la presente campaña y agudizará la crisis en el campo. *"A traición y por la espalda. Es un movimiento que ha cogido totalmente por sorpresa al sector. Gran parte de los agricultores ya han planificado sus campañas en base al horizonte presupuestario comprometido por Bruselas. En el actual contexto de crisis, los pagos compensatorios comunitarios suponen un 27% de la renta agraria total, por lo que en un momento de caídas de precios y costes al alza, son vitales para garantizar la rentabilidad de las pequeñas y medianas explotaciones y por ende el empleo y el crecimiento en las zonas rurales"*, ha afirmado Miguel Blanco, secretario

general de COAG.

#### **Recorte drástico**

Según los datos de la propia Comisión Europea, los agricultores europeos sufrirían un "tijeretazo" de 1.470 millones de euros en 2013. Además, sería más que previsible que en 2014 también se aplicara, ya que la reforma de la PAC, (en estos momentos en fase de negociación), no entrará en vigor hasta el 1 de enero de 2015.

#### **Explicaciones a Arias Cañete**

Ante la nueva amenaza que se cierne sobre los profesionales agrarios, COAG pedirá explicaciones al Ministro Arias Cañete durante el Consejo Asesor Agrario de esta tarde y exigirá que lidere un frente común de oposición en el seno de la UE.

# CNSV ORGANIZA SU II CONSEJO GENERAL

La organización Cantabria no se vende (CNSV), a la que pertenece UGAM-COAG, organiza su II Consejo General en la Plaza de la Llama de Torrelavega el 6 de abril.

## Mercado de productos de ARCo

Durante la jornada también se desarrollarán varias actividades, como una comida popular, preparada con productos de la Cooperativa ARCo. Asimismo, se realizará un mercado durante todo el día, también de la mano de esta cooperativa.

## Música Folk

Por otro lado, CNSV ha organizado para ese día un festival de música cántabra de distintos estilos para que el público en general pueda disfrutar de música de la tierra en directo.

## Iniciativa social

CNSV se propuso desde su origen plantear alternati-

vas al ocio alienante y consumista imperante, construyendo espacios de socialización, cultura y diversión del pueblo y para el pueblo.

16:00 h  
MÚSICA  
POPULAR  
CANTABRA  
Rabel  
Tonada  
Pandereta  
Pitu  
Gaita  
Silbu  
Duzaina  
Danza

18:00 h  
Folk  
Marcos Barceña  
y Miguel Cadavieco  
Cambalúa  
Cahórnega

Sabado 6 de Abril  
Plaza La Llama (Torrelavega)

CNSV  
CANTABRIA NO SE VENDE

# GANADEROS DE ARENAS DE IGÜÑA AFECTADOS POR LA FAUNA SALVAJE

## LOS GANADEROS RECIBIERON INDEMNIZACIONES DE 25 CÉNTIMOS POR DAÑOS CAUSADOS POR JABALÍES

**La fauna salvaje continúa haciendo estragos en las fincas ganaderas de Cantabria. UGAM-COAG se ha reunido recientemente con varios ganaderos de Arenas de Iguña, cuyas fincas en propiedad lindan con la Reserva del Saja.**

**La situación es límite. Sufren los daños de todo tipo de fauna: taxugo, jabalí, venado, buitre, lobo,...**

**M**agdalena y Alberto, de San Vicente de León, son dos de los afectados y su caso se extrapola a cerca de una veintena de ganaderos de la zona.

### **Tasaciones injustas**

Ellos tienen expedientes por daños de fauna salvaje desde *"prácticamente toda la vida"*, y están pendientes de cobro desde 2010.

Por si esto fuera poco, la forma de tasación es "ridícula". De hecho tienen daños desde 25 céntimos hasta 400 €. *"Me tasaron 25 céntimos por daños provocados por jabalíes, que me levantaron una finca. Me costó más mandar la carta que lo que me iban a dar"*, Pero era eso o dar por hecho que no se había producido ningún daño.

Los ganaderos hacen todo lo que

está en su mano para poder evitar que la fauna entre a sus fincas. Algunos han puesto más hilos de alambre, con el consiguiente coste económico, pero aún así, se los llevan por delante y arrancan con todo, dejando las fincas sin a penas forraje.

### **Gastos "extra"**

En este sentido, nos cuenta Alberto que su intención era sacar 20 vacas con sus terneros a pacer, pero sólo va a poder sacar 10 porque los venados no le han dejado hay forraje suficiente. *"Encima he tenido que comprar un camión extra de paja que me va a costar unos 800 euros. Si mis hijos viven de la ganadería y la fauna nos come el pan de cada día, no sé qué vamos a hacer"*.

El tejón también ha hecho mucho daño por la zona de Arena de Iguña. Los ganaderos se quejan de que destrozan y se comen las tierras de maíz, pero las indemnizaciones no cubren ni una pequeña parte el daño real.

### **Casos reales**

Los ganaderos cuentan casos verdaderamente indignantes que ponen de manifiesto su situación de indefensión frente a la fauna salvaje.

Cuenta Alberto que una mañana, mientras una de sus vacas paría, se encontró a varios buitres comiéndoles los ojos al ternero. Llamó a los jefes de guardas de Arenas de Iguña y estos acudieron con todo un despliegue de artefactos para comprobar si habían sido buitres o no. A



todo esto, ellos se encontraban rodeados de buitres y con plumas por todas partes. Sacaron fotos y les dijeron que tendrían que hacerle la autopsia, pero que los resultados iban a tardar un año en llegar. Esto ocurrió en julio de 2012 y todavía no saben nada. Este mismo caso lo han vivido varios vecinos de la zona y finalmente, tras un año de espera, les ha dado negativo en ataque de buitres.

Otro día, tenía dos vacas pariendo y los buitres estaban alrededor acechándolas. Llamaron al guarda forestal porque no se los podrían quitar de encima. Coincidió que estaba lloviendo y el buitre al mojarse no cogía vuelo. Entonces el guarda llamó a la sede central y le dijeron que tirara al buitre su cazadora por encima, lo cogiera y lo metiera al coche con la calefacción para que se secase.

**Miedo por la transmisión de enfermedades**

Otro de sus mayores temores es el contagio de enfermedades como brucelosis y tuberculosis, puesto que el contacto entre el ganado y la fauna es directo.

**Medidas solicitadas por los ganaderos**

Los ganaderos con fincas que limita con la Reserva del Saja piden que se tomen medidas urgentes, pues de ellas depende su supervivencia en este sector. Ya solicitaron batidas el año pasado, pero no han sido suficientes y es necesario organizar alguna más. No piden que se elimi-

ne la fauna salvaje ni mucho menos, pero sí que pongan algún medio más de control. Según proponen estos ganaderos, a veces sólo sería necesario pegar unos tiros al aire y esto mantendría alejados a estos animales durante unos días sin causarles ningún daño.

También solicitan que los daños se paguen más rápidamente y se catalogue de una forma más equitativa, pues objetivamente cuando un jabalí pone una finca "patas arriba" no se puede compensar con 25 céntimos.

***“Le dijeron al guarda que tirara al buitre su cazadora por encima, lo cogiera y lo metiera al coche con la calefacción para que se secase”***

## ENCUENTRO ENTRE GANADEROS Y CEREALISTAS

**Los ganaderos conjuntamente acuerdan la cantidad de cereales y forraje que necesitan para la temporada y los agricultores se comprometen a producirse lo**

Ya es la segunda edición de este encuentro



Recientemente ha tenido lugar en Mekoleta (País Vasco) un encuentro organizado por EHNE entre ganaderos (varios de ellos de Cantabria) y agricultores productores de cereales, con el fin de crear alianzas entre ellos.

### **Relación directa**

A través de este encuentro, se han dado a conocer las experiencias que están funcionando entre agricultores que producen el cereal y ganaderos que se lo compran a un precio acordado.

### **Alianza Cantabria-Palencia**

Así está funcionando desde hace 3 años un grupo de ganaderos de Cantabria con cerealistas de Palencia. Por un lado, los ganaderos conjuntamente acuerdan la cantidad de cereales y forraje que

necesitan para la temporada y los agricultores se comprometen a producirse.

## Funcionamiento

En los cereales, se acuerda un precio fijo para la campaña y el forraje se cobra según la calidad que tenga.

Esta iniciativa es verdaderamente importante y positiva, ya que se está recuperando la relación directa entre ambas partes.

## Trabajando conjuntamente

En los últimos años, los ganaderos habían perdido este contacto con las personas productoras de la materia prima y estaban dejando la alimentación del ganado a merced de la producción de terceros países. La realidad sigue siendo esta, sin embargo desde COAG y sus Organizaciones en todas las Comunidades Autónomas se entiende que los agricultores y ganaderos de este país pueden trabajar conjuntamente, acordando un precio justo para las dos partes, y lo que es muy importan-

te también, generando riqueza para nuestros productores.

## Grandes ventajas de estas alianzas

Por lo tanto, este proceso de alianzas que se están llevando a cabo pueden aumentar, poniendo en contacto a productores, que además se encuentran a poca distancia (como es el ejemplo de los cántabros y palentinos). Lo que también posibilita visitar las explotaciones y comprobar la calidad de los forrajes.

**Desde COAG y sus Organizaciones en todas las Comunidades Autónomas se entiende que los agricultores y ganaderos de este país pueden trabajar conjuntamente**

## AGRICULTORES ASISTENTES

**Se abre un abanico de opciones para adquirir alimento cercano y de calidad para el ganado**

**Pablo García** es de Abia de Las Torres (Palencia). Este agricultor cuenta con una granja ecológica de 80 hectáreas en secano y regadío, en la que se producen cereales y leguminosas para alimentar el ganado. Además produce patatas, lentejas, alubias y garbanzos para consumo humano. El es un ejemplo de creación de alianzas, ya que abastece a varios ganaderos de Cantabria.



**Ángel Fernández**, de Árbaba, cuenta con una granja ecológica de 1.200 gallinas y también produce cereal. Comercializa los huevos y parte del cereal lo vende. Él considera que "son necesarios acuerdos estables" y que hay que pensar más en una buena relación agricultor-ganadero a largo plazo "que el inmediatez de que hoy gano un poquito más o me cobran un poco más".



## **PEDRO ESTEBAN FERNANDEZ LEZCANO, DE CARNICERIA- GRANJA PEDRIN**

***“Tenía muy claro que mis terneros o vacas tenía que matarlos yo para sacar el máximo rendimiento”***



### **DATOS GENERALES**

**Edad:** 43 años.

**Procedencia:** Escalante.

**Nº cabezas de ganado:** 40.

**Tipo de ganado:**

Parda Alpina, inseminadas con toros de aptitud cárnica.

**nº hectáreas**

**aproximadas:** 12.

**Pedro Esteban en el mostrador de su carnicería**

## ¿Desde cuándo eres ganadero?

Desde hace 1 año.

## ¿Qué te hizo decidirte a poner una carnicería?

Vengo del sector de la construcción. Mi padre siempre ha tenido ganado y yo me metí ganadero porque no me quedaba ninguna opción. Primero puse ganado y con el tiempo no me conforme con vender los terneros y pensé en comercializarlos yo. Primero quise poner una sala de despiece para vender carne envasada en paquetes de 10, 5 y 3 kilos, pero en sanidad me pusieron muchas pegas, entonces el veterinario de sanidad me propuso poner una carnicería, porque en temas burocráticos era mucho más sencillo y podía vender muchas más cosas. Lo que tenía muy claro era que mis terneros o vacas tenía que matarlos yo para sacar el máximo rendimiento. Otra cosa que tenía muy clara era dar buen género a buen precio.

## ¿Cuándo la abriste?

El 19 de enero de 2013.

## ¿Cómo te organizas en el día a día tanto en tu explotación como en la carnicería?

Abro por la mañana a las 8. Por la mañana estoy en la carnicería y por la tarde atiendo al ganado. Cuando abro por la tarde, que son los viernes y sábados, tengo hacer lo del ganado por el mediodía, de todas maneras tengo gente que me ayuda.

## ¿Te ayuda alguien? ¿Cuántas personas trabajáis en la explotación?

Me ayuda mi hijo de 17 años, que le encanta la ganadería y mi hermano que me hecha buena mano. También quiero resaltar la ayuda de mi mujer que tiene que hacer la



Ganado de raza Parda Alpina de Granja Pedrín

***“El que quiere montar un negocio ahora no tiene ninguna ayuda. pedí un crédito y lo demás lo tuve que poner yo”***

casa y estar en la carnicería.

## ¿Hiciste algún curso de carnicero?

No, no hice ningún curso. Tengo un carnicero contratado y a su mujer. “Me tocó la lotería” con ellos también.

## ¿Qué pasos has seguido hasta abrir tu establecimiento?

Primero hablé con Gaspar Anabitarte, en su casa y hablamos

de ganado, luego estuve con Conchi, la veterinaria de UGAM-COAG, buscando soluciones para lo que yo quería hacer. Más tarde hablé con una chica que trabajaba en SODERCAN y me remitieron a belén Gómez que me hizo el plan de viabilidad en SODERCAN. Hizo un estupendo trabajo. Estuve en la Cámara de Comercio buscando ayudas y Maria Jose Roca, que trabaja allí, me ayudó muchísimo en todos los temas relacionados con

ayudas y de la carnicería y hasta el día de hoy que ya la tengo.

## **¿Solicitaste alguna ayuda?**

Sobre el tema de las ayudas me concedieron una del Servicio Cántabro de Empleo de 5000€ y 3000€ de cuotas de la Seguridad Social. De las ayudas quiero decir que el que quiere montar un negocio ahora no tiene ninguna ayuda de ningún estamento ni del Gobierno de Cantabria ni nada. De SODERCAN me iban a dar el 50% de toda la obra y al final nada. Así es muy difícil empezar. Yo pedí un crédito a la Caixa y lo demás lo tuve que poner yo.

## **¿Te ha costado mucho llegar hasta aquí?**

Sí, porque yo no sabía nada de poner un negocio. He estado 4 meses sin parar de buscar soluciones para abrir la carnicería, temas de papeleo, permisos, ayudas, etc.

Muchísimo trabajo pero al final he podido abrirla.

## **¿Qué perspectivas tienes de futuro?**

Ahora mismo he metido a un comercial para subir las ventas y la venta on-line. También quiero poner más ganado.

## **¿Crees que la venta directa es la mejor salida para los pequeños y medianos ganaderos de Cantabria?**

Para mi es la única salida que tenemos los ganaderos de carne o de leche que es vender nuestros productos.

## **¿Cuáles son tus próximos objetivos?**

Mi objetivo principal ahora mismo

es la venta on-line. Es una ventana para vender mis productos a millones de personas.

## **¿Estás dentro de alguna marca de calidad?**

Ahora mismo no. Más adelante sí tengo idea de hacer algo.

## **Actualmente tienes una Web "en obras", ¿cuándo estará activa?**

Pues lo antes posible.

## **¿Animas a otros ganaderos y agricultores a que sigan tus pasos en la venta directa?**

Yo si los animo y creo que es la única alternativa para salir adelante, pero nos lo ponen muy difícil los de arriba.

***Quiero resaltar a todas las personas que me han ayudado, en especial a mi mujer y a mi familia en general***



**Carnicería de Pedro Esteban Fernández Lezcano**

# Estoy más que seguro... ¡Estoy agroseguro!

Las enfermedades, los accidentes... son muchos los riesgos a los que está expuesta una explotación ganadera. Riesgos que pueden arruinar tu negocio de la noche a la mañana. Por eso cuando me preguntan si estoy seguro, yo siempre respondo... ¡Estoy AGROSEGURO!

**agroseguro**



El seguro de los que están más seguros

Incluye como garantía adicional  
el saneamiento ganadero

Consulta con su mediador de seguros

PARA SUSCRIBIR SU SEGURO DIRÍJASE A: AMPRE, SEGUROS DE EMPRESAS • SEGUROS GENERALES RURAL • CAJAS DE SEGUROS RURALES (CAJAS) • AGRONUTRIA MADRID, S.O.D. MUTUA DE SEGUROS • MUTUA RURAL DE SEGUROS • RIOS URBIA SEGUROS • AZUVE, COMPAÑIA DE SEGUROS • IMÓN DEL DUERO, CIA. DE SEGUROS • MUTUALIDAD ANDALZA DE SEGUROS • CAJA PENEDÉS ASSURANCES GENERALS • HEDYTA CIA. SURIA S.A. DE SEGUROS • DIVASSEGURIS, S.A., DE SEGUROS • AXA SEGUROS GENERALES • ASEFA, S.A. SEGUROS • GENERAL DE ESPAÑA, S.A. SEGUROS • SEGUROS CATALANA OCCIDENTE • INAT, MUTUA DE SEGUROS Y REASEGUROS • RING, SEGUROS Y REASEGUROS S.A. • CAJASPA, S.A. DE SEGUROS GENERALES • GES, SEGUROS Y REASEGUROS, S.A. • METROPOL, S.A. CIA. NACIONAL DE SEGUROS • MESAAR, FAMILIA DE SEGUROS • MUTUA DE RIESGO FAMILIAR • OCASO, S.A. DE SEGUROS • REAL SEGUROS GENERALES • SANTA LUCIA, S.A. CIA. DE SEGUROS • SANTIAGO SEGUROS Y REASEGUROS

## PUBLICADAS LAS AYUDAS A LAS EXPLOTACIONES GANADERAS OBJETO DE VACIO SANITARIO EN CANTABRIA

**El plazo de presentación de solicitudes será de un mes a contar desde el día siguiente a la publicación de la Orden en el BOC**

El 2 de abril, se publicó en el Boletín Oficial de Cantabria la solicitud de las ayudas a la reposición de ganado en explotaciones de ganado vacuno, ovino y caprino que como consecuencia de las campañas oficiales de saneamiento ganadero, o por la aparición de un brote de tuberculosis bovina, brucelosis bovina, brucelosis ovina y caprina, lengua azul y encefalopatías espongiforme transmisibles o prurigo lumbar, hayan sido objeto de un vacío sanitario en el total de las reses de la explotación.

### Beneficiarios

Tendrán derecho a la percepción de esta ayuda los titulares de explotaciones en las tras la confirmación de enfermedades objeto de campaña de saneamiento ganadero, hayan sido objeto de un vacío.

### Requisitos

Para poder tener derecho a las ayudas establecidas en esta Orden, los posibles beneficiarios deberán comprometerse a:

- Mantener la titularidad de la explotación y tenerla en funcionamiento durante dos años a partir de la solicitud de la ayuda o hasta la jubilación del titular.
- Mantener los animales objeto de

la ayuda durante un período mínimo de dos años, a partir de la solicitud de la ayuda salvo autorización.

- Que el sacrificio de los animales objeto de vacío sanitario se haya efectuado entre el 1 de marzo de 2011 y el 1 de diciembre de 2012.

- Que los animales objeto de la ayuda a la reposición se hayan incorporado a la explotación entre tres meses y dieciocho meses después del sacrificio de las reses objeto de vacío sanitario.

- No haber sido concedida al titular de la explotación, ayudas a la reposición de ganado en el año 2011 o 2012.

- Haber cumplido con todos los requisitos referentes a la ejecución del vaciado sanitario legalmente establecidos.

- Haber cumplido en el último año toda la normativa vigente en materia de sanidad y bienestar animal e identificación y registro de explotaciones.

- Estar las explotaciones ganaderas inscritas en estado de alta en el registro de explotaciones ganaderas.

- Disponer del libro de registro debidamente actualizado.

- No haber sido sancionado mediante resolución firme en vía administrativa por infracciones en

materia de sanidad, bienestar animal e identificación y registro de explotaciones, en el año anterior a la finalización del plazo de presentación en infracciones graves y e tres años en muy graves.

- No tener la explotación ganadera la consideración de empresa en crisis.

- Cumplir los requisitos para la consideración de PYME.

### Actividad subvencionable y cuantía

Podrán ser objeto de financiación la compra o el arrendamiento con opción de compra, de animales de las especies vacuna, ovina y caprina, para la repoblación de la explotación

Únicamente serán subvencionables la reposición efectuada con hembras que cumplan ciertos requisitos contemplados en la orden.

La cuantía de las en ningún caso la cuantía de la ayuda por beneficiario podrá exceder los 60.000 €.

### Plazo

El plazo de presentación de solicitudes será de un mes a contar desde el día siguiente a la publicación de la Orden en el Boletín Oficial de Cantabria.

## JORNADA EN EL LILC

### ANÁLISIS INNOVADORES EN LECHE Y PRODUCTOS LÁCTEOS

El Laboratorio Interprofesional Lechero de Cantabria invita a los ganaderos de leche a la jornada "Análisis Innovadores en leche y productos lácteos que mejoran la rentabilidad económica de la ganadería y de la industria". La charla tendrá lugar en Hoznayo, en el Hotel Villa Pasiega, el 25 de abril a las 11:30 horas.

La presentación correrá a cargo de Juan Moragas Encuentra (Director Gerente del LILC).

La primera conferencia será impartida por Antonio Roldan, de Foss Iberia, y tratará sobre Urea, Cetosis y Caseína: tres analíticas claves para la rentabilidad.

A continuación habrá otras dos charlas, una sobre lipólisis y productores de gas, y otra sobre el control de patógenos, ambas impartidas por Rafael Rodríguez de la Flor Saint Remy (Director Técnico del LILC).

Juan Moragas Encuentra (Director Gerente del LILC) será el encargado de dar las conclusiones finales.

Los ganaderos que quieran apuntarse, deberán llamar al LILC para su inscripción previa.

## Ayudas agroambientales de ganadería apicultura, agricultura y ecológica

Recientemente se han publicado en el Boletín Oficial de Cantabria las resoluciones de la consejera de Ganadería, Pesca y Desarrollo Rural de las ayudas agroambientales de ganadería apicultura, agricultura y ecológica

En total, han resultado aprobadas por el importe íntegro solicitado 60 solicitudes, de las cuales 52 corresponden a la ayuda de ganadería ecológica, 7 a la de apicultura ecológica y 1 a la ayuda de agricultura ecológica.

## EL ÁREA DE LA MUJER DE COAG SUBRAYA LA CAPACIDAD DEL SECTOR AGRARIO PARA GENERAR EMPLEO FEMENINO EN EL MEDIO RURAL

### El 26% de la población ocupada en el sector agrario en España son mujeres

El Área de la Mujer de la Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos (COAG) quiere reivindicar la capacidad del sector agrario para generar empleo femenino en el medio rural. Tal y como recoge la última Encuesta de Población Activa (2011), el 26% de la población ocupada en el sector agrario son mujeres, cerca de 200.000 puestos de trabajo al año. Sin

embargo, los drásticos recortes en servicios e infraestructuras rurales están dificultando que la fuerza laboral de la mujer desarrolle todo su potencial.

En el ámbito comunitario, ante el proceso de reforma de la Política Agraria Común (PAC), COAG y Ceres exigen que se realice el obligado informe de impacto de género a los presupuestos PAC 2014-2020.

## Formación e información para los ganaderos

**UGAM-COAG imparte una gran variedad de cursos útiles para los ganaderos y por toda Cantabria para facilitarles la asistencia**



Curso de Fruticultura, Poda e Injertos, impartido por Manuel Barquín

**U**GAM-COAG ha realizado en Vega de Liébana un curso de Fruticultura, Poda e Injertos, impartido por Manuel Barquín, apicultor profesional. El módulo ha tenido una gran aceptación por los ganaderos y ganaderos de la zona, puesto que, a parte de adquirir conocimientos teórico, también han contado con varias jornadas prácticas.

### Informando sobre la PAC

Por otro lado, técnicos de UGAM-COAG han

organizado un curso de 2 días en el ayuntamiento de Arenas de Iguña, con los ganaderos de asesoramiento de esa zona, para informarles sobre la presente campaña de la PAC.

### Curso de calidad de suelos

Además, se han organizado otros dos cursos para los ganaderos con Servicio de Asesoramiento en las zonas de Torrelavega y San Pedro del Romeral sobre calidad de los suelos. Este ha contando con la participación de Gregorio Salcedo, experto en este ámbito.

# PRÓXIMOS CURSOS DE UGAM-COAG

**Infórmate de nuestros cursos a través del teléfono 942 80 25 32 y en nuestra oficina del Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega**

Curso de informática aplicada a la ganadería en Camaleño



**Fruticultura,  
poda e injertos**

**Manipulador de alimeto**  
en Torrelavega y zona oriental de  
Cantabria

**Plantas  
aromáticas**

**Conservas**

**Cerámica**

**Cosmética  
natural**

**Agricultura  
ecológica**

**Las carnes de ternera de 1ª, cerdo y cordero se han pagado a 4 veces más en destino que en origen**

**El precio de los alimentos se multiplica por 3,58 entre origen y destino**

El IPOD (Índice de Precios entre Origen y Destino) de febrero ha registrado diferencias de precio entre origen y destino importantes. El IPOD general ha sido de 3,58, cifra que corresponde a las veces que se multiplica el precio de los principales alimentos consumidos en España del campo al mercado. La lechuga ha encabezado la lista de las diferencias más exageradas, pagándose a 8 veces más en destino que en origen. También la naranja que al agricultor se la paga a una media de 23 céntimos el kilo, mientras que en los lineales del supermercado está a una media de 1.36 €/kilo.

### IPOD agrícola

Concretamente, el IPOD de los productos de huerta ha estado en 3.68, por lo tanto, la diferencia se mantiene con respecto al mes de enero.

### IPOD ganadero

En lo referente al IPOD ganadero, éste ha alcanzado una diferencia de 3,15, ligeramente superior al del mes anterior. En este bloque es la carne de cerdo la que ha alcanzado el diferencial más alto (x4,44).



**IPOD Febrero 2013**  
Índice de Precios en Origen y Destino de los alimentos

PRODUCTO	PRECIO ORIGEN (€/kg)	PRECIO DESTINO (€/kg)	DIFERENCIA PRECIO ORIGEN-DESTINO (%)	DIFERENCIA PRECIO ORIGEN-DESTINO (x)	IPOD
ACITUNAS ENTERRADAS	0,64	2,58	4,00	300%	IPOD AGRÍCOLA 3,68
ACOTE OLZA (MOLINO)	2,07	2,50	1,20	20%	
PAJATA	0,24	0,08	2,83	183%	
CEBOLLA	0,43	1,03	2,33	133%	
AJO	1,43	4,93	3,40	240%	
REPOLLO	0,25	1,21	4,80	380%	
COLIFLOR	0,30	1,61	5,30	440%	
CALABACÍN	0,40	1,53	4,80	380%	
CHAMPiÓN	1,15	3,25	2,80	180%	
GUANTEO	1,20	4,80	3,20	220%	
ALCACHOFA	0,45	2,25	5,00	400%	
AGILGA	0,43	1,61	3,80	380%	
SPRUELA	1,10	3,30	1,80	80%	
TOMATES DE ENSAJADA	0,27	1,80	6,10	410%	
ZANAHORA	0,40	0,68	2,10	110%	
PIMIENTO VERDE	0,74	2,74	3,80	180%	
PIMIENTO ROJO	0,64	2,11	3,30	200%	
PEPINO	0,80	1,75	2,20	100%	
LECHUGA*	0,12	0,96	8,00	700%	
ALUACATE	1,20	3,75	3,10	160%	
PLATANO	0,66	1,88	2,70	170%	
MANZANA	0,69	1,80	2,30	130%	
PERA	0,67	1,73	2,50	150%	
FRESA	1,80	4,77	2,60	180%	
NANJA	0,25	1,50	4,80	340%	
CHIRIMOYA	0,80	2,70	3,30	200%	
MANDARINA	0,22	1,07	4,80	400%	
NARANJA	0,23	1,30	5,80	420%	
LIMÓN	0,40	1,30	3,20	300%	
TERNERA 1*	1,20	17,20	14,40	340%	
CORDERO	2,80	10,60	4,10	300%	
POLLO*	1,20	2,80	2,30	130%	
CERDO*	1,20	8,80	4,40	340%	
CONEJO	1,20	3,80	3,20	400%	
HUEVO M*	0,80	1,30	1,30	50%	
LECHE VACA	0,30	0,60	2,00	140%	

**IPOD GENERAL 3,58**

\* Latiúgido: Zoológico verde (Pimiento, Huevo, Cordero, Ternera, Ovejuna), Conejo, Látido, Cerdo (kg vivo de 24 kg y superior), Pollo, Cerdo (kg vivo, Agneta, entera), Cerdo (cordero, cordero).

(\*) - Diferencia de veces que se multiplica el precio de origen hasta que llega al consumidor.

## **II FERIA DE ÁRBOLES Y PLANTAS**

*Evento dedicado a los aficionados a la jardinería y la huerta*



**Se prevé que acudan alrededor de 8.000 personas**

El Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega acogerá la 2ª edición de la Feria del Árbol y la Planta los días 20 y 21 de abril.

Se prevé que acudan alrededor de 8.000 personas, a este evento dedicado a los aficionados a la jardinería y la huerta.

### **Espacio para los amantes de la agricultura**

La feria contará con diferentes stands para profesionales de viveros, floristerías, mobiliario y decoración de jardinería, maquinaria y utillajes, cerramientos, remolques y en general todo lo relacionado con los espacios verdes, bosques, huertas y todo lo relacionado con este ámbito.

### **Participación de ARCo**

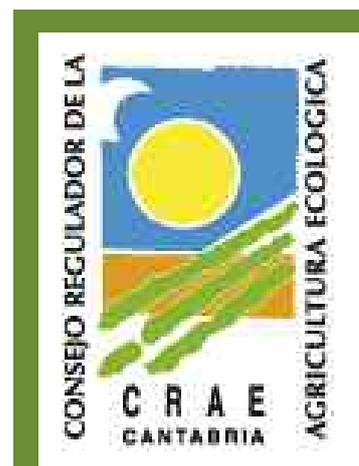
Al igual que el año pasado, se espera la participación de la cooperativa ARCo mediante un stand donde se expondrán diferentes productos originarios de la huerta.

## **ARCo OBTIENE EL SELLO ECOLÓGICO DE ENVASADO DE PRODUCTOS HORTO-FRUTÍCOLAS**

El Consejo Regulador de la Agricultura Ecológica en Cantabria (CRAE- Cn) ha otorgado a ARCo el sello para envasar frutas, verduras y demás productos de la huerta con su propia marca. Se trata de un paso importante para afianzar la calidad de los productos de la cooperativa.

### **La carnicería**

Por otro lado ARCo también cuenta con el sello del CRAE- Cn para la elaboración, y envasado de productos cárnicos, lo que la dota de un servicio de carnicería más completo, con la elaboración de hamburguesas, salchichas chorizos, brochetas,... a parte de la carne al corte, tanto de ternera, como cerdo, cordero y pollo.



# **ARCO CANTABRIA PARTICIPÓ EN LA FERIA DE RECICLAJE Y CONSUMO RESPONSABLE**

**El evento contó con una asistencia de unas 5.200 personas**

**ARCO presentó y comercializó los productos más representativos que tiene en su tienda**

**La feria contó con una amplia variedad de stand**



Los días 16 y 17 de febrero tuvo lugar la primera Feria de Reciclaje y Consumo Responsable, en el Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega. El evento contó con una gran asistencia de 5.200 personas, siendo una experiencia gratificante tanto para los profesionales que querían dar difusión a sus negocios, como para el público asistente.

Se trató de una feria poco habitual en este entorno y que contó con dos zonas. Por un lado, se situaron las instituciones y empresas relacionadas con el uso de productos reciclados.

### Presentación del 1<sup>er</sup> sobao ecológico

Entre ellos estaba la Cooperativa Agricultura de Responsabilidad Compartida de Cantabria ARCo, que mediante un stand presentó y comercializó los productos más representativos que tiene en su tienda. Uno de ellos es la primera línea de sobaos ecológicos, producidos al cien por cien con productos de origen ecológico y elabora-



Stand de la cooperativa ARCo

dos en Cantabria. Además, se informó a los asistentes de otros alimentos que se comercializan en ARCo, como la carne, lácteos, harinas, legumbres, aceites, etcétera.

### Área de segunda mano

Por otro lado, había un espacio donde 62 particulares y asociacio-

nes vendieron artículos de segunda mano de todo tipo.

### Otras actividades

La feria también contó con una exposición de arte a base de productos reciclados y talleres didácticos en los cuales participaron diversos artistas y miembros del colectivo "Kaldarte 01".

## CURSO DE COCINA, GANADERÍA Y HUERTA ECOLÓGICA

La cooperativa ARCo, a parte de su fin comercializador, se ha creado también como un espacio para formar e informar a las personas consumidoras sobre la labor de ganaderos y agricultores. Por ello, se están realizando cursos tanto por formadores externos, como es el curso de cocina vegetariana, como por personas pertenecientes a ARCo, que van a comenzar a impartir cursos de huerta y ganadería de carne ecológica. La inscripción es totalmente abierta. Para más información llamar a ARCo (942 800 775).



# Ferial de Torrelavega

**VACAS**  
**de primer parto**  
**1860 € de máxima**

**TERNERAS**  
**de 1 a 3 semanas**  
**Frisona**  
**300 € de media**

**TERNEROS**  
**de 3 meses cruzados**  
**690 € de máxima**

## FERIA 3/4/2013

La primera feria de abril, en lo que se refiere a la oferta estuvo condicionada por las distintas fiestas de Semana Santa. Por lo tanto, la entrada disminuyó con respecto a la semana pasada en 390 cabezas de ganado.

En lo que se refiere al comportamiento de los diferentes tipos de ganado, en el sector lácteo, hubo buena calidad y ésta estuvo acompañada por una amplia demanda, lo que dio lugar a tratos fluidos y a precios al alza. El techo fue para una novilla de primera cría por la que se pagaron 1.860 € que marchó para Écija (Sevilla).

Los terneros, a pesar del recorte en la oferta, la feria fue buena, puesto que se vendieron prácticamente todos y los precios como mínimo se mantuvieron. Concretamente, los terneros frisonos de una a tres semanas, que la semana anterior habían bajado, en esta feria aumentaron de precio, aunque levemente.

En abasto también se vendió todo lo ofertado y también mejoraron las cotizaciones, sobre todo en las vacas de carne, que aumentaron en 10 céntimos el kilo/canal.



## NUEVOS TIEMPOS, NUEVA AGROMUTUA

Queremos estar a tu lado cuando más nos necesites. Confía en **AGROMUTUA** para asegurar las cosas que realmente importan en la vida.

**902 50 44 43**

[agromutua@agromutua.es](mailto:agromutua@agromutua.es)  
[www.agromutua.es](http://www.agromutua.es)



**NUEVOS  
SEGUROS  
AGROMUTUA**



**AGROMUTUA**  
Nuestro Seguro en Todos los Campos

## ÚLTIMOS PRECIOS DEL MES

### Terneros

Frisonas de 1 a 3 semanas:  
Cruzados de 1 a 3 semanas:  
Frisonas de 3 meses:  
Cruzados de 3 meses:  
Frisonas de 6 meses:  
Cruzados de 6 meses:

	MÁX.	MÍN.	FREC.
Frisonas de 1 a 3 semanas:	185	30	115
Cruzados de 1 a 3 semanas:	485	80	345
Frisonas de 3 meses:	380	110	350
Cruzados de 3 meses:	680	140	500
Frisonas de 6 meses:	540	120	390
Cruzados de 6 meses:	1100	230	690

### Terneras

Frisonas de 1 a 3 semanas:  
Cruzadas de 1 a 3 semanas:  
Frisonas de 3 meses:  
Cruzadas de 3 meses:  
Frisonas de 6 meses:  
Cruzadas de 6 meses:

	MÁX.	MÍN.	FREC.
Frisonas de 1 a 3 semanas:	350	150	300
Cruzadas de 1 a 3 semanas:	420	70	280
Frisonas de 3 meses:	480	160	380
Cruzadas de 3 meses:	580	120	410
Frisonas de 6 meses:	700	250	680
Cruzadas de 6 meses:	870	160	590

### Novillas

Próximas primer parto:

MÁX.	MÍN.	FREC.
1.700	900	1.400

### Vacas

De primer parto:  
De segundo y tercer parto:  
De cuarto parto y siguientes:

	MÁX.	MÍN.	FREC.
De primer parto:	1.650	780	1.420
De segundo y tercer parto:	1.700	750	1.320
De cuarto parto y siguientes:	870	450	580

### Ganado de abasto

Añojos (kilo/vivo):  
Toros (kilo/vivo):  
Vacas (kilo canal):

	MÁX.	MÍN.	FREC.
Añojos (kilo/vivo):	2.40	1.60	2.15
Toros (kilo/vivo):	2.20	0.60	1.20
Vacas (kilo canal):	4.00	1.00	2.60

## FERIAS NACIONALES

### MERCADO NACIONAL DE LEÓN

	MIN. EUROS	MAX. EUROS
Terneros cruzados	240	480
Terneras cruzadas	150	360
Frisón macho	30	180
Frisón hembra	30	120

Nueva repetición en terneros. Prosigue la estabilidad en vacuno mayor.

### MERCADO NACIONAL DE SANTIAGO DE COMPOSTELA

	MIN. EUROS	EXTRA. EUROS
Terneros "rubia gallega" descalostrados de 1 mes	24	282
Ternero Frisón descalostrado de 1 mes	80	372

Añojo (precios medios canal) **3.19**

Vacuno mayor (precio medio canal) **2.68**

Vacuno menor (precio medio canal) **2.10**

Porsigue la estabilidad generalizada en becerros de recría. Reajuste técnico de terneras, becerras/os añojos y vacuno menor. Repetición en I.G.P.

### MERCADO NACIONAL DE POLA DE SIERO (ASTURIAS)

	MIN. EUROS	MAX. EUROS
Ternera asturiana de 1-3 semanas	231	301
Ternera azul-belga de 1-3 semanas	252	373
Terneros frisonas de 1-3 semanas	60	168

Prosigue la e+stabilidad generalizada.

## MAQUINARIA AGRICOLA SANTIAGO

Alberto Santiago 619 56 13 89

Avda. Cantabria, 14 39. 200  
REINOSA GANADERIA  
Tlf: 942 75 17 02 fax: 942 75 47 02  
info@reinosagad.com



### MAQUINARIA DE OCASIÓN

**TRACTORES:**  
-DEUTZ AGROTRON.99 CV  
-EBRO 6070 DOBLE TRACCIÓN. PALA TENÍAS.  
-FORD 6610 DOBLE TRACCIÓN CON/SIN PALA TENÍAS.

-AGRIA 9900 REPARADO.

-DEUTZ-FAHR DX 6.30. 120 C.V.

-MASSEY FERGUSON 147. 47 C.V.

#### ROTOEMPACADORAS:

-VICON RF-120.RODILLOS

-JOHN DEERE 545 POCAS BOLAS, CAMARA VARIABLE.

-LERDA 125 POCO USO.

#### EMPACADORAS:

-DEUTZ-FAHR 300  
-DEUTZ-FAHR 400  
-DEUTZ-FAHR 380 SEMI-NUEVA

-BATLLE REPARADA

-GALLINIANI 1600 PEQUEÑA.

-AGRIFUL PEQUEÑA

#### SEGADORAS ROTATIVAS DE DISCOS:

-DEUTZ-FAHR SM 4.21 6 DISCOS, REVISADA Y REPARADA.

-VICON.6 DISCOS REPARADA.

#### SEGADORAS ROTATIVAS ACONDICIONADORAS:

-DEUTZ-FAHR SN 5.24 TC. 2.40. CORTE CON ACONDICIONADOR DEDOS DE NAYLON.

- FELLA DE 2.10 M. SEMINUEVA

#### SEGADORAS:

-BERTOLINI.CARRO

-BCS.CARRO

#### BARRAS DE SIEGA:

-GASPARDO REVISADO

-BCS REVISADO

#### RASTRILLOS:

-DE CORREAS.KUHN

-ESPARCEDORES/ REMO QUES:

-MARPER PEQUEÑO 3000 KG.CON TRACCIÓN 3000 KG.

- ESPARCEDOR

#### ARADOS:

-ARANZABAL VARIOS

#### OFERTA MAQUINARIA NUEVA

-ROTAVATOR MARCA HOWAR REFORZADO, CAMBIO DE VELOCI-

DADES, ANCHO DE TRABAJO 2,10. EN 3.35 €.

-ROTOVATOR AGRIC. ANCHO 1,65. EN 1.390€.

-REMOLQUE ESPARCEDOR DE ESTIERCOL CON VOLQUETE 5.000 KG. EN 6.000 €.

-SEGADORA HILERADORA AGRIA 7700 H. EN 5.200 €.

- ENCINTADORA DE CARRO SALAS EN 8.000€.

-EXTENDEDOR DE SILOS ZAGASILLOS. EN 1.790€.

-BARRA DE SIEGA ROTATIVA 4 DISCOS FORD EN 3.500 €.

-COSECHADORA MAIZ PZ. EN 3.300€

#### OFERTA MATERIAL GANADERO

-CORNADIZA PARA TERNEROS CON SOPORTE PARA CUBO ABATIBLE, TRAMO DE 10 PLAZA. EN 4 MTS. A 300 € EL TRAMO.

-COMEDEROS CORNADIZAS, MANGAS DE MANEJO ETC.

## HAZTE SOCIO- SERVICIOS A LOS ASOCIADOS

### OFICINAS Y HORARIOS DE UGAM-COAG

#### Oficina Central:

Ferial de Ganados de Torrelavega, S/N.

Telf.: 942 80 25 32/ 942 80 85 10

Fax: 942 88 89 03

#### Oficinas comarcales:

##### RAMALES

C/ Luis Alonso Otero, nº 2. Telf. /Fax: 942 64 65 59.

Horario: de lunes a viernes de 10 a 14 horas.

##### POTES

C/ Cántabra, nº 2. 1º. Telf.: 942 73 80 66.

Horario: lunes, de 10 a 14 horas.

##### VILLACARRIEDO

Avda. de los Indianos. Telf.: 942 59 06 97.

Horario: de lunes a viernes, de 10 a 14 horas.

##### GAMA

C/ El Crucero, S/N. Telf.: 942 64 21 14.

Horario: de lunes a viernes, de 10 a 14 horas.

##### REINOSA

Local de la Cooperativa Campoo- Los Valles. Telf.:

615 81 15 10. Horario: lunes de 9:30 a 13:30.

### GUÍA DE SERVICIOS

- Servicios de Asesoramiento Integral a explotaciones agrarias.
- Asesoramiento jurídico (consultas, reclamaciones vía administrativa y judicial, altas y bajas en la Seguridad Social,...)
- Asesoramiento fiscal (declaraciones de la renta, IVA, subvenciones, amortizaciones, libros contables,...)
- Tramitación de las ayudas de la PAC y otras.
- Información y asesoramiento técnico.
- Asesoramiento y realización de proyectos (naves, estabulaciones y memorias técnicas).
- Información y tramitación de ayudas de la Ley de Dependencia.

- Información y tramitación en la inclusión en ganadería y agricultura ecológica u otras marcas de calidad.
- Información del sector a través de la revista "Campo Vivo" y de reuniones periódicas o conferencias.
- Variedad de cursos de formación (informática, apicultura, producción ecológica. Elaboración de productos artesanales, Política Europea Agraria, asociacionismo agrario, alimentación en ganado de leche y carne,...)
- Descentralización de servicios (nuestras oficinas están repartidas por distintos puntos de la región para estar más cerca del ganadero).

### SOLICITUD AFILIACIÓN A UGAM-COAG

Nombre/apellidos:.....

F. nacimiento:..... DNI:.....

Domicilio:.....

C.P.:..... Municipio:.....

Teléfono:.....

Tipo de explotación (vacuno, caprino, ovino):...

Nº cabezas ganado:..... hectáreas terreno:.....



**CUOTA ANUAL: 70 €**

Si desea afiliarse a nuestra Organización Agraria, rellene y firme el cupón de solicitud y domiciliación bancaria y envíelos a UGAM-COAG  
Avda. Fernández Arce/S/N CP: 39300 TORRELAVEGA

### DOMICILIACIÓN BANCARIA DE LAS CUOTAS

Se Director,  
ruego sean pagados con cargo a mi cuenta y hasta nuevo aviso los recibos de las cuotas de afiliación que la Organización Agraria UGAM-COAG presente a mi nombre.

BANCO/CAJA:.....

DIRECCIÓN:.....

Nº CUENTA CORRIENTE:.....

ENTIDAD	OFICINA	B.C.	Nº CUENTA

TITULAR:..... de..... de 20.....

FIRMA:.....

## ANIMALES

### Ventas

- 2 vacas limosinas con cría. Tlf: 679 45 65 74.
- terneros/as blonde de Aquitania con carta. Tlf: 675 63 46 76.
- Ternera frisona. Tlf: 699 76 50 00.
- Toro limusin con carta. Faciliadd de parto: Muy noble. 3 años. Tlf: 607 30 93 61.
- Vacas y novillas asturianas de los valles con carta. Estupenda genética. Tlf: 629 98 13 85.
- Novillas de 10 meses. Tlf: 626 89 79 00/ 942 65 12 84.
- 12 novillas limusinas con carta. Tlf: 630 55 30 99.
- Derechos de vaca nodriza para incorporaciones. Tlf: 627 50 79 33.
- Derechos de pago único. 330 €. Tlf: 610 54 42 44.
- Derechos de vaca nodriza para nuevas incorporaciones. Tlf: 627 50 79 33.
- Vaguas, potras y caballos. Tlf: 671 12 28 39.
- 28 ovejas en Noja. De deja la finca para tenerlas. Tlf: 637 05 72 49.
- Vacas terneros y terneras asturianas. Tlf: 636 033 653.
- Recría de todas las edades. Toro pasiego y vaca frisona. Tlf: 615 68 07 47.
- 10 derechos de pago único. 379 € c/u. Tlf: 627 59 13 63.
- Vacas de 2 a 8 años cruzadas del limosín y charoles y 23 derechos de pago único. 331 € c/u. Tlf: 610 54 42 44.
- Vacas asturianas de los valles con carta de todas las edades. Tlf: 676 92 98 71.
- 22 yeguas y potros en Yuso. Tlf: 635 48 20 10.
- Novillos charoleses con carta. Buenas formas y facilidad de parto. Tlf: 615 99 60 53.
- Potro quinceno negro hispano-bretón. Tlf: 6710 31 98 20.
- 20 ovejas preñadas raza sulfo, berrinchon, del país. 50€/cu. Tlf: 699 544 517.
- Cambio cabritillo enano joven por hembra enana joven. Tlf: 942 725 307.
- Terneras limusinas con o sin carta al destete. Tlf: 650 67 41 21.
- Toro Limusín. Excelente morfología. Muy noble. 84 puntos. Tlf: 650 67 41 21.

### Compras

- Derechos de pago único. Vaca nodriza. Tlf: 654 38 10 54.
- Derechos de pago único. Normales y especiales. Tlf: 610 54 42 44.
- Vacas nodrizas con derechos o son ellos, tienen que ser nobles o estar acostumbradas a atarse. Tlf: 687 75 64 60.

## MAQUINARIA

### Ventas

- Segadora-hileradora Rapid Euro 3. Tlf: 676 07 70 01.
- Land Rover con caja abierta homologada y tractor Case 85cv doble tracción. Pocas horas. Tlf: 625 43 38 02.
- 12 ollas 40 litros y silo de pienso 6000kg. Seminuevo. Tlf: 697 72 85 47.
- Vespa 150. Último modelo. Tlf: 615 29 58 45.
- Tractor Case 85cv. Pocas horas; segadora rotativa Kuhn; rastrillo hilerador de 1 rotor y tolva de químico 600kg. Tlf: 625 43 38 02.
- Maquinaria por cierre de explotación. Tractor John Deere, segadora- hileradora, cisterna, carro comedero galbanizado para 22 vacas, silos metálicos y tanque de nitrógeno. Tlf: 942 87 70 51/ 649 44 93 34.
- Rotovator, tolva de químico, segadora Kuhn y desbrozadora. Tlf: 625 43 38 02.
- Remolque 3000kg. En buen estado marca Sta María, con basculante, freno hidráulico y documentación. Tlf: 667 555 649.
- Pala trasera de tractor con cazo y pinchos seminueva. 942 59 70 71.

- Rotabator Kuhn 2,6m. y desbrozadora desplazable. Económica. Tlf: 625 43 28 02.
- Tractor John Deere. 1850. Doble tracción y esparcidora de abono mineral. Tlf: 942 71 80 67.
- Tractor Ebro, autocargador pequeño JB, segadora BC5 y cisterna pequeña. Tlf: 653 04 40 34.
- Autocargador, segadora de mano y rollos de silo. Tlf: 671 12 28 39.
- Tanque de 1.595 litros Muller y lavado automático. Tlf: 606 63 95 05.
- Remolque basculante de 5000 kg. Con documentación, cartolas y 3 puertas traseras. Tlf: 942 57 06 81.
- Tolva distribución químico.1300kg, segadora rotativa y desbrozadora desplazable. Tlf: 625 43 38 02.
- Tractor Fiat F-110 con pala. 3ª función rotabator y tolva 1300kg. Tlf: 625 43 38 02.
- Tanque 500 l. Funsarre. Tlf: 653 57 98 56.
- Abonadora Nordsten turbo-matic. 800kg. Nueva. Uso 2 campañas. Conservada baño cubierta. Tlf: 605 50 44 90.
- Land Rover con caja abierta. Homologado. Tlf: 625 43 38 02.
- Batidor de abono, autocargador pequeño y segadora. Tlf: 671 122 839.
- Tractor Fiat 100cv, desbrozadora (plano y lateral) y tolva de químico. Tlf: 625 43 38 02.

### Compras

- Comedero para vacas con cuernos. Tlf: 626 153 139.
- Cornadizas. Tlf: 942 59 33 15.
- Comedero circular para vacas con cuernos y comedero para terneros. Tlf: 649 25 04 61.
- Segadora rotativa de discos para tractor. Tlf: 654 095 325.

## OTROS

### Ventas

- Colmenas en Liébana. Tlf: 652 22 64 04.
- Comedero para rollos con cornadiza. Tlf: 942 50 62 07/ 619 41 22 75.
- Agricultor productor de forraje interesado en venta directa de alfalfa en rama, fardo grande y paja de beza. Tlf: 605 50 44 90.
- Olla de leche de aluminio 35 litros y ordeñadora de 20 litros de aluminio. Tlf: 675 208 287.
- Bola de silo de hierba y hierba seca. Tlf: 657 851 875.
- 12 ollas de leche de 40 litros. Tlf: 669 379 909.
- Fardos de paja pequeños. En La Rioja. Tlf: 696 62 39 03.
- 2 colmenares y terreno. 4 has. Tlf: 942 730 622.
- 2 compresores de 4.000 y 6.000. Tlf: 699 188 353.
- 2000 tejas casi nuevas y carro con aparejos. Tlf: 942 59 33 58/ 655 284 047.
- Carro con aparejos. Tlf: 638 31 68 13.
- Abono. Tlf: 657 85 18 75.
- Carro y aparejos y 2.000 tejas usadas. Tlf: 656 28 40 47.

## FINCAS/CUOTA

- Finca ganadera 7ha en Rasillo de Vollafulre. Ideal vascano y caballero, con cabaña de 2 plantas. 100m2 cada una. Con agua y luz. Tlf: 629 18 13 47.
- Se alquila cuota de leche. Tlf: 680 311 318.
- Se compra carro original de segadora Aebi. Tlf: 942 59 70 71.
- Compro tanque de leche de 3000 litros. Tlf: 606 63 95 05.
- Compro terreno rústico para ganado caballar. Aprox. 1000 carros. 15-20 has. Entre Unquera y Comillas. Zona occidental. Se valora casa y cuadra. Tlf: 639 98 55 15.
- Se busca finca rústica. Entre 5000 y 8000 m2. En compra. Zona centro de Cantabria. Tlf: 659 92 33 02.
- Se alquilan fincas cerradas con cuadra(80 plazas). Entorno de Torrelavega. Tlf: 622 30 66 92.

- Se busca asentamiento-monte eucaliptos para instalación de colmenas. Buen acceso. Orientación sur. Tlf: 657 91 32 08.
- Se busca finca 15-20 has para caballos. Con cuadra. Tlf: 639 98 55 15.
- Se busca finca para arrendar . Zona de Ampuero y alrededores. Tlf: 655 73 30 17.
- Se vende finca. 350 carros en Castillo Pedroso. Con agua, luz y carretera. A 700 metros del pueblo. Tlf: 942 80 01 41.
- Alquiler 196.000 kilos de cuota. Tlf: 942 71 62 46.
- Se vende en Ampuero finca de unas 26 has, con 2 casas y 2 cabañas. Amplia maquinaria. Tlf: 942 63 41 34/ 942 67 60 94.
- Alquiler 196.000 kilos de cuota. Tlf: 942 71 62 46.
- Se vende, alquila o cede cuota láctea. 40000 kg. Tlf: 636034101.
- Se compran derechos de pago único y cesión temporal de cuota láctea. Tlf: 627 507 933.
- Se alquila nave para 100 vacas con 100 cubículos y sala de ordeño de 2x8. Zona de Torrelavega. Tlf: 639 72 19 16.
- Se alquilan 50.000 kg de cuota. Tlf: 606 53 37 05.
- Se alquilan 100.000 litros de leche. Tlf: 669 379 909.
- Se busca cuadra o nave con finca mejor. Tlf: 620 25 24 91.
- Busco finca 2 has en adelante. Preferible con cuadra. Zona Medio Cudeyo (Entrambasaguas). URGE. Tlf: 652 84 67 07.
- Se cede cuota láctea. 5000kg. Tlf: 676 33 20 04/ 636 320 461.
- Se busca finca para arrendar o comprar. Zona oriental. Tlf: 696 53 64 87.
- Se vende cuota de leche con código de explotación. 185 mil litros. Tlf: 618 36 35 73.
- Se vende cabaña. 40 carros con cagigas y pinos. Acceso carretera. Saro. Tlf: 669 12 49 80.
- Busco nave con terreno. Zona Vargas. Tlf: 661 45 21 09.
- Se vende cabaña y 40 carros de terreno con arbolado y carretera. Tlf: 669 124 980.
- Se alquilan hectáreas para la PAC. Tlf: 627 50 79 33.
- Se alquilan hectáreas para la pac en León. 627507933.
- Se cede cuota láctea, 19.600 kg. Tlf: 687 05 55 14.
- Se vende casa en Sobarzo con establecimiento libre y 37 carros de tierra. Tlf: 693 65 27 75.
- Se vende casa. Valle de Liébana 1 km. Potes. 3 plantas. Pajar y cuadra al lado. Tlf: 658 77 50 72.
- Se vende explotación ganadera. Zona Picos de Europa. Muy bien situada. 8 km. Potes. Con vivienda, 2 establos, casa con huertas, 60 fincas rústicas y 1 invernal. Tlf: 616 10 97 44.
- Vendo cabaña en Llerana de Saro. Tlf: 638 31 68 13.
- Se alquila cuota. 19.600 kg. Tlf: 687 05 55 14.
- Se compra o alquila con opción a compra finca de 7 hectáreas o superior. Tlf: 639 29 37 00.

## BOLSA DE TRABAJO

- Busco alojamiento en finca rural. Zona oriental. A cambio de mi trabajo sin remuneración. Tlf: 622 43 66 28.
- Servicios forestales, desfroce de fincas, tala, plantación, etc...Buenos precios. Tlf: 629 52 06 75.
- Se ofrece persona para trabajar como peón ganadero. Tlf: 651 531 581/ 639 270 365.
- Busco trabajo en explotación ganadera. David. Tlf: 622 109 777.
- Se busca trabajo en explotaciones agrícolas o ganaderas. Tlf: 669 762 769.
- Se ofrece obrero. Leche o carne. Mantenimiento de jardines. Limpieza de fincas. Con experiencia. Tlf: 650 631 453.
- Busco trabajo en ganadería. Leche o carne. Con experiencia. Tlf: 627 17 24 70.

**PARA PONER Y RETIRAR SU ANUNCIO, LLAME AL 942 80 25 32**

**AYUDAS DE LA PAC 2013**

**EXPRIME AL MÁXIMO  
TUS AYUDAS DE LA PAC**

**TRAMÍTALAS CON  
UGAM-COAG**



**Reserva cita con nosotros  
942 80 25 32**

