

# Campo Vivo



**MIGUEL BLANCO,  
SECRETARIO  
GENERAL DE  
COAG, EN LAS  
ASAMBLEAS  
DE UGAM**

**PÁGINAS 4 Y 5**



**AGRICULTORES Y GANADEROS  
PAGAN EL CONFLICTO DE UCRANIA . PÁGINA 24**

**UGAM-COAG REUNE A LOS JÓVENES GANADEROS Y  
AGRICULTORES DE CANTABRIA. PÁGINA 23**



## SOLICITUD DE LA DEVOLUCIÓN DEL IMPUESTO DEL GASOIL AGRÍCOLA

**Se deben presentar las facturas del gasoil desde el 1 de enero de 2013 al 31 de diciembre del 2013**

Ya está abierto el plazo para tramitar la devolución del impuesto del gasoil agrícola (impuesto de hidrocarburos).

Los ganaderos y agricultores interesados en solicitarlo deberán presentar la siguiente documentación:

- \*\* **Facturas del gasoil** desde el 1 de enero de 2013 al 31 de diciembre del 2013.
- \*\* **Fotocopia del DNI** del titular de la explotación o el **CIF** de la sociedad.
- \*\* **Matrícula, marca y modelo del tractor.**
- \*\* **Nº de cuenta.**

## UGAM-COAG TRAMITA LA DEVOLUCIÓN DEL "CÉNTIMO SANITARIO" A LOS GANADEROS



Los ganaderos que lo requieran ya pueden solicitar la devolución del Impuesto sobre las Ventas Minoristas de Determinados Hidrocarburos (IVMDH). La Agencia Tributaria ha diseñado un modelo para requerir el pago. UGAM-COAG lo tramitará junto con la la devolución del impuesto del gasoil agrícola (impuesto de hidrocarburos).

**MIRA AL FUTURO CON TRANQUILIDAD**

**AGROMUTUA auto**



**AGRICULTOR ASEGURA TU TRACTOR POR TAN SÓLO 73,07€\***

\* Coberturas: Responsabilidad Civil Obligatoria, Voluntaria y Agrícola (30.000€), Defensa Jurídica, Accidentes del Conductor (18.000€) y Reclamación de Multas. Posibilidad de ampliación de mayores coberturas a precios muy interesantes.

# Construir el futuro

**L**a Política Agrícola Común (PAC) se ha convertido en el eje sobre el que giran nuestras vidas como ganaderos. Con el envío del Plan de Desarrollo Rural a Bruselas se da el último paso para definir nuestro futuro hasta el 2020. Aunque seguro habrá modificaciones como siempre, hay una certeza absoluta: los precios de nuestros productos pocas veces serán remunerativos y seguiremos dependiendo de las subvenciones.

En este marco, tenemos la obligación como sindicato que presume de ir por delante, de ir mas allá de defender nuestros intereses concretos del día a día y ser capaces de descubrir y diseñar el futuro que garantice no sólo nuestra existencia, sino la de los jóvenes que deseen coger nuestro testigo, y que serán cada vez más si damos con las claves que les atraigan a esta hermosa profesión.

El modelo que hemos seguido las últimas décadas se está agotando y pide enormes cambios, cambios del alcance que tuvo la entrada de las primeras frisonas a principios del siglo 20 y que durante

todo este tiempo marcaron el campo de Cantabria con tantos momentos brillantes.

Igual que ese cambio, fueron los ganaderos los que le decidieron. El que este por venir nacerá del propio sector. Casi uno de cada tres ganaderos de Cantabria esta afiliado a UGAM y con toda probabilidad las aportaciones de UGAM serán claves en el futuro. Dentro del plan de desarrollo rural se abren espacios en los que ya estamos trabajando para poder dar respuestas a todos estos retos. Para el 2015 estaremos preparados para poner todo en marcha.

Para empezar la tarea, el primero de septiembre comenzaremos un proceso en el que esperamos involucrar al mayor número de jóvenes de los que esperamos que cojan sus propias riendas y sean capaces de azuzarnos hasta apartarnos del camino y marcar ellos el paso. Además, en este mes, varios miembros de la ejecutiva de COAG con su secretario general, Miguel Blanco, a la cabeza, nos aportaran sus conocimientos para poner claridad en los pasos que demos en el futuro. Vamos a comenzar una nueva etapa.



**Tenemos la obligación como sindicato de ser capaces de descubrir y diseñar el futuro que garantice no sólo nuestra existencia, sino la de los jóvenes que deseen coger nuestro testigo**

## EL SECRETARIO GENERAL DE COAG, MIGUEL BLANCO, INFORMARÁ A LOS SOCIOS DE UGAM-COAG DE LA SITUACIÓN ACTUAL DEL SECTOR AGRARIO

**También acudirán a las asambleas de UGAM-COAG Andoni García, José Luis Iranzo y Rosario Arredondo, miembros de la Comisión Ejecutiva de COAG**

**La nueva Política Agraria Comunitaria, el nuevo Plan de Desarrollo Rural, la situación actual del sector lácteo, las repercusiones de la eliminación de la cuota láctea, el tratado de libre comercio entre EEUU y la UE y el conflicto de Rusia con la Unión Europea serán los principales temas a tratar**

Como cada año, UGAM-COAG invita a sus socios a acudir a las asambleas que se llevarán a cabo en distintas zonas de Cantabria. En esta ocasión, además contaremos con la presencia de varios miembros de la ejecutiva de COAG a nivel nacional. Cabe destacar la asistencia de **Miguel Blanco**, secretario general de COAG, que acudirá a las asambleas de Villacarriedo y Cabezón de la Sal.

También acudirán otros miembros de la ejecutiva, como **Andoni García** (responsable del sector lácteo y del sector de vacuno de COAG) y **Jose Luis Iranzo** (responsable de juventud y del sector ovino y caprino de COAG).

Asimismo, **Rosario Arredondo**, miembro de las ejecutivas de COAG y UGAM, responsable del sector lácteo y del sector de vacuno de COAG y miembro de la Interprofesional Láctea Española se dará cita en las asambleas organizadas por UGAM.

Todas ellas, estarán dirigidas por el secretario general de UGAM-COAG **Gaspar Anabitarte**, quien acercará a los ganaderos las últimas novedades sobre la situación del sector agrario de Cantabria.



## FECHAS Y LUGARES DE LAS ASAMBLEAS

● **9 de septiembre: RAMALES DE LA VICTORIA (BIBLIOTECA).**

\*\*\*Ponentes: Andoni García/Rosario Arredondo/ Gaspar Anabitarte.

● **10 de septiembre: HOZNAVO (HOTEL VILLA PASIEGA).**

\*\*\*Ponentes: Andoni García/Rosario Arredondo/ Gaspar Anabitarte

● **11 de septiembre: VILLACARRIEDO. (CENTRO CULTURAL).**

\*\*\*Ponentes: Miguel Blanco/ Rosario Arredondo/ Gaspar Anabitarte.

● **12 de septiembre: CABEZÓN DE LA SAL (EDIFICIO LA TORRE).**

\*\*\*Ponentes: Miguel Blanco/ Rosario Arredondo/ Gaspar Anabitarte.

● **16 de septiembre: POTES (CASA SINDICAL).**

\*\*\*Ponentes: José Luis Iranzo /Rosario Arredondo/Gaspar Anabitarte.

● **17 de septiembre: REINOSA (BIBLIOTECA).**

\*\*\*Ponentes: José Luis Iranzo/ Rosario Arredondo/ Gaspar Anabitarte.

**(Todas ellas darán comienzo a las 12 horas aproximadamente)**



**Miguel Blanco Suaña (Secretario General de COAG)**

Secretario general de COAG desde el año 2012, es apicultor a título principal. En 2014, cumple 32 años.

**Trayectoria:**

Presidente de COAG Zamora desde 1982, ha revalidado la mayoría absoluta en las tres últimas elecciones a Cámaras Ararias provinciales, (1997, 2002 y 2007). Fue Coordinador General de COAG Castilla y León en 2000 y 2002, año en el que esta organización agraria ganó por primera vez las elecciones a cámaras en esta Comunidad Autónoma, región con mayor censo agrario de España.

Además, entre 2003 y 2011 ha sido responsable de Organización de la Comisión Ejecutiva nacional de COAG.

**Andoni García Arriola**

Ganadero en el Valle de Carranza, Bizkaia, es responsable del sector lácteo

de la confederación EHNE-UGAV y de COAG. En 1997, fue elegido miembro de la Comisión Ejecutiva estatal y se ratificó en los años 2000, 2003 y 2007. Durante los últimos años ha sido el Responsable de Relaciones Laborales, Economía Agraria, Políticas de Rentas, Costes, Fiscalidad, Plataforma Rural, Seguridad Alimentaria y Medio Ambiente.



**Charo Arredondo Gómez**

Natural de la Revilla de Soba, es ganadera de leche en una explotación familiar.

Es miembro de las ejecutivas de COAG y de UGAM-COAG. Dentro de COAG es responsable del sector lácteo y del sector de vacuno y miembro de la Interprofesional Láctea Española. En 2007, pasó a formar parte de la Comisión Ejecutiva estatal de COAG, algo histórico dentro de la organización, ya que nunca antes una mujer había formado parte de la dirección nacional. Durante los últimos años, ha tenido la responsabilidad de los sectores ganaderos dentro de COAG.



**Jose Luí§ Iranzo Alquezar**

Es ganadero de ovino y agricultor de cereales de secano, olivar y almendro en Teruel. Ha sido responsable de Juventudes Agrarias de UAGA-COAG Aragón entre

2000 y 2005 y coordinador nacional de Juventudes Agrarias y responsable del sector ovino-caprino de COAG.



### INFORME DE MONITORIZACIÓN Y SEGUIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN DE LECHE EN EL SECTOR VACUNO LECHERO

## ROSARIO ARREDONDO ASISTE A LA REUNIÓN DEL OBSERVATORIO EUROPEO DEL MERCADO DE LA LECHE

### COAG insta a las autoridades comunitarias y al Gobierno de España a poner nuevos mecanismos de regulación de mercado

Rosario Arredondo, durante la reunión del Observatorio Europeo del Mercado de la Leche



**L**a miembro de la ejecutiva de COAG, Rosario Arredondo acudió a la reunión del Observatorio Europeo del Mercado de la Leche, que se celebra cada dos meses en Bruselas.

La ganadera de Soba, que acudió como representante de COAG, ha mostrado su preocupación a las autoridades comunitarias sobre el futuro de las explotaciones lácteas españolas tras la desaparición de las cuotas en 2015.

Asimismo, Arredondo manifestó que los datos oficiales muestran una “Europa a dos velocidades” en el sector lácteo. De hecho, los países del centro y norte de la UE, con menores costes de producción por una mayor cantidad de pastos han aumentado su producción por encima

del 7%. Hablamos de países como Francia, Reino Unido, Polonia o Irlanda. Sin embargo, en los países del sur los incrementos han sido menores.

#### **Presión a la baja de los precios del campo**

Según ha declarado Rosario Arredondo, las industrias de estos países han adecuado sus estructuras para aprovechar el aumento de la demanda internacional y aumentar su capacidad productiva y exportadora en un escenario sin cuotas. Sin embargo, la desregulación del mercado hará que los efectos de esta estrategia recaigan sobre las espaldas de los ganaderos del sur de la Unión Europea. Este es el caso de España, que en momentos de mayor producción y de reducción de

exportaciones trasvasarán sus excedentes a nuestro mercado interno, presionando a la baja los precios del campo.

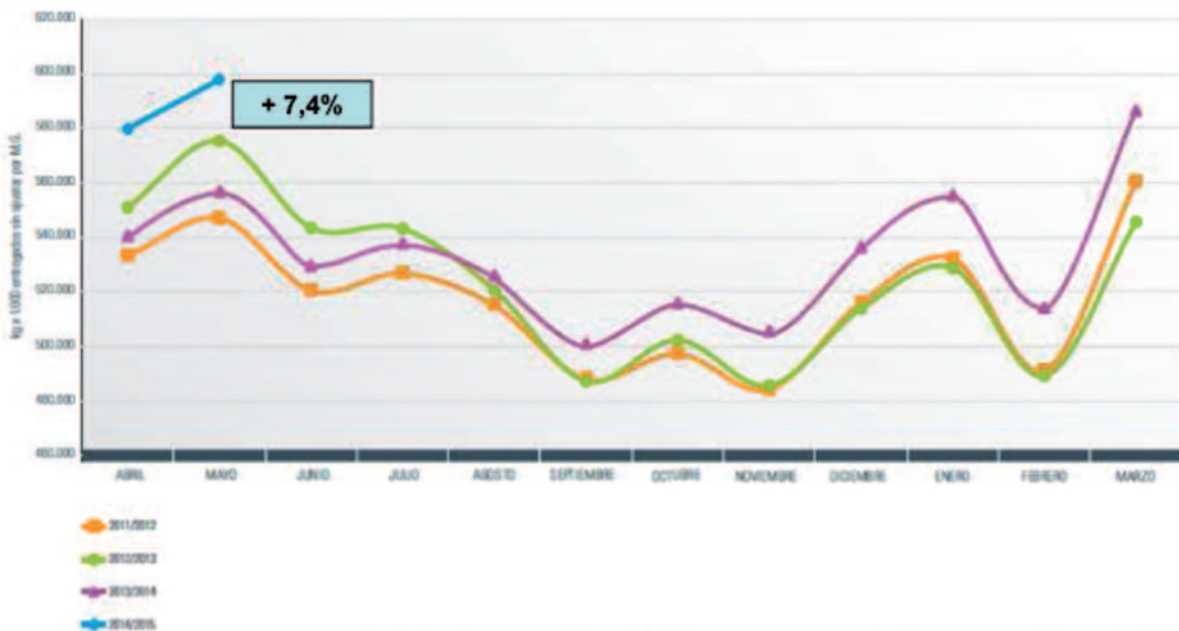
#### **Mecanismos de regulación, impredecibles**

Por ello, COAG insta a las autoridades comunitarias y al Gobierno de España a poner nuevos mecanismos de regulación de mercado que favorezcan al conjunto de ganaderos. De no ser así, la desaparición de las cuotas tendrá serias consecuencias, sobre todo en las zonas de montaña. “No sería deseable que para el desayuno de cada mañana dependiéramos de Francia o Alemania”, se lamenta la representante de COAG Rosario Arredondo.

# EL MINISTERIO ESTIMA QUE UN 60% DE LOS GANADEROS DE LECHE SUPERARÁN SU CUOTA

**Debido a la situación de rebasamiento de la cuota láctea, la administración ha decidido repartir cuota de la Reserva Nacional**

2.- EVOLUCIÓN DE ENTREGAS MENSUALES SIN AJUSTAR POR MATERIA GRASA



Gráfica que indica el gran aumento de la producción de leche en España durante la última campaña

**A**nte la próxima desaparición del régimen de cuota láctea el 31 de marzo de 2015, seguiremos informando en sucesivas revistas de la situación actual del sector lácteo en España y la Unión Europea.

Todos los datos han sido extraídos de los informes elaborados por el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente.

### Entregas de leche

Las entregas de leche de los primeros meses de 2014 han incrementado notable y progresivamente a nivel nacional, por encima del 4% con respecto a los mismos meses del año anterior, alcanzando el 5,8% de incremento en el mes de mayo de 2014 con respecto al mismo mes del año anterior.

### Estudio de la producción de leche

En cuanto al estudio que ha realizado en Ministerio de previsión de entregas, se estima que entre un 60% y un 63% de los ganaderos con entregas declaradas superen su cuota disponible el 31 de marzo de 2015.

### Aumento de las vacas lecheras

En julio de 2014, se aprecia un incremento en el número de vacas lecheras en España con respecto a julio de 2013, de forma que se aumentan en 21.938 vacas lecheras el censo total.

### Disminución de las novillas

Sin embargo, la evolución en el número de novillas sigue bajando. Comparando los censos de los meses de julio de 2014 y 2013, en 2014 hay 1.203 novillas menos que en julio de 2013.



# CUOTAS, HASTA EL FINAL

## EL CONSEJO DE MINISTROS EUROPEO MANTIENE LAS CUOTAS HASTA 31 DE MARZO DE 2015

### El Ministerio de Agricultura advierte que los ganaderos que se pasen de la cuota láctea deberán pagar multa

El secretario general de Agricultura y Alimentación, Carlos Cabanas, ha dejado claro al sector lácteo que agotadas las posibilidades de negociar en la UE incrementos efectivos de cuota para este último año, el Ministerio deja en manos de los ganaderos su propio futuro y, por eso, advierte nuevamente de la importancia de compatibilizar las oportunidades y necesidades de crecimiento que en su caso tengan los productores, con el riesgo de tener que afrontar el pago de tasa láctea en el último periodo. Eso sí, ha recalcado que "las decisiones necesarias que quieran tomarse serán a nivel individual", insistiendo de esta forma que el Magrama no ayudará a abonar de ninguna forma la sanción por el exceso de cuota. Cabanas, que presidió una reunión con los representantes de las Organizaciones Profesionales Agrarias, Cooperativas y la Federación Nacional de Industrias Lácteas para analizar el estado del sector, destacó sobre la situación del mercado lácteo la estabilidad de los precios percibidos por los productores tras los retrocesos del primer trimestre, en el entorno de los 35,5 céntimos por kilo en mayo, con análogas previsiones para junio, así como el incremento progresivo de la produc-

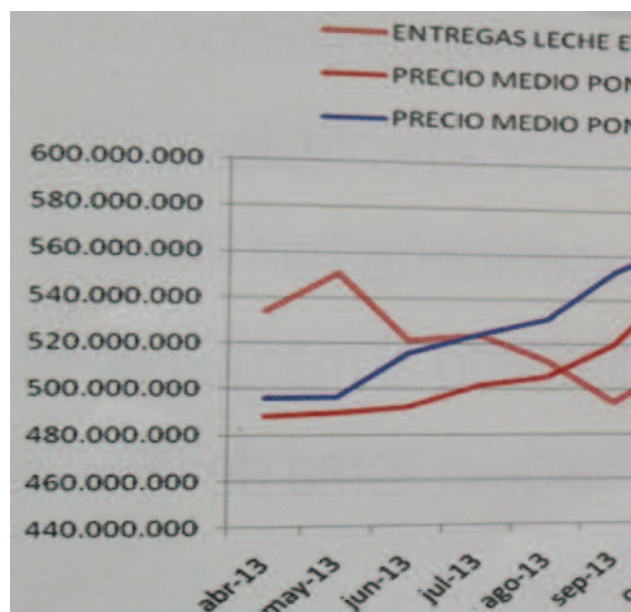
ción, que en el mes de mayo ha supuesto un 6% respecto del mismo mes del año pasado.

#### No ha sido posible alcanzar un acuerdo mayoritario en el Consejo sobre nuevas medidas ante el fin de las cuotas

Estos datos hacen necesario un seguimiento muy estricto de la evolución de la producción mes a mes hasta la finalización del régimen en abril de 2015, con el fin de que cada productor esté informado y que puedan tomarse las decisiones necesarias a nivel individual.

Para ello, el informe de monitorización de la producción que elabora y publica el Ministerio desde hace cuatro meses, incluye datos reales de censos y entregas de leche, así como unas proyecciones de la producción a lo largo de todo el periodo de cuota actual.

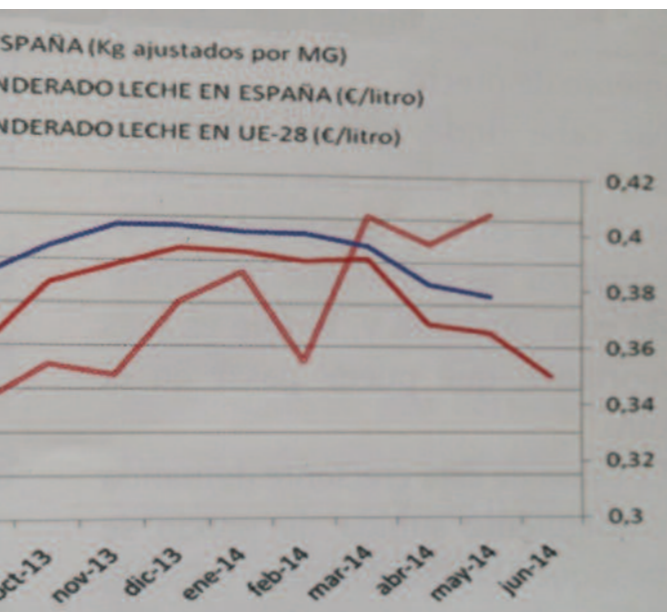
Cabanas ha explicado también el debate que respecto al sector lácteo, ha tenido lugar durante el pasado Consejo de Ministros de la UE en Bruselas. Ha señalado cómo, a pesar de los esfuerzos de España y otros Estados miembros, no ha sido posible alcanzar un acuerdo mayoritario en el Consejo sobre



Fuente: Baserri Bizia



## SECTOR LÁCTEO



**La gráfica muestra que los precios medios pagados en España son inferiores a la media de la Unión Europea y continúan con tendencia a la baja, al mismo tiempo que aumenta la producción**

nuevas medidas ante el fin de las cuotas.

### **La UE dice NO a incrementar la cuota láctea para este último año de vigencia del régimen, a través de la modificación del índice técnico de corrección de la grasa**

Con ello no ha sido posible llegar a un acuerdo en el Consejo para incrementar la cuota láctea para este último año de vigencia del régimen, a través de la modificación del índice técnico de corrección de la grasa de la leche entregada por los productores. Tampoco ha sido posible llegar a un acuerdo acerca de cómo desencadenar los mecanismos de gestión de crisis establecidos en la OCM única.

Por ello, y agotadas las posibilidades de negociar incrementos efectivos de cuota para este último año, el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, advierte nuevamente "de la importancia de compatibilizar las oportunidades y necesidades de crecimiento que en su caso tengan los productores, con el riesgo de tener que afrontar el pago de tasa láctea en el último periodo", según señala en un comunicado.

El Ministerio continuará monitorizando la evolución del sector mediante un informe específico que se publica todos los meses en el siguiente enlace:

<http://www.magrama.gob.es/es/ganaderia/temas/produccion-y-mercados-ganaderos/sectores-ganaderos/vacuno-lechero/informacion-del-sector/informes.aspx>

## SEA UN REFERENTE EN EL SECTOR GANADERO LECHERO



UNIDAD DE INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN, S.L.

(\*) Acreditado por ENAC nº 73/C-PR250 (EN45011)

DESTAQUE por tener una explotación certificada oficialmente

REVALORICE su trabajo y sea el propietario de la Certificación.

Certifique su negocio a nivel nacional con una entidad independiente y acreditada por ENAC

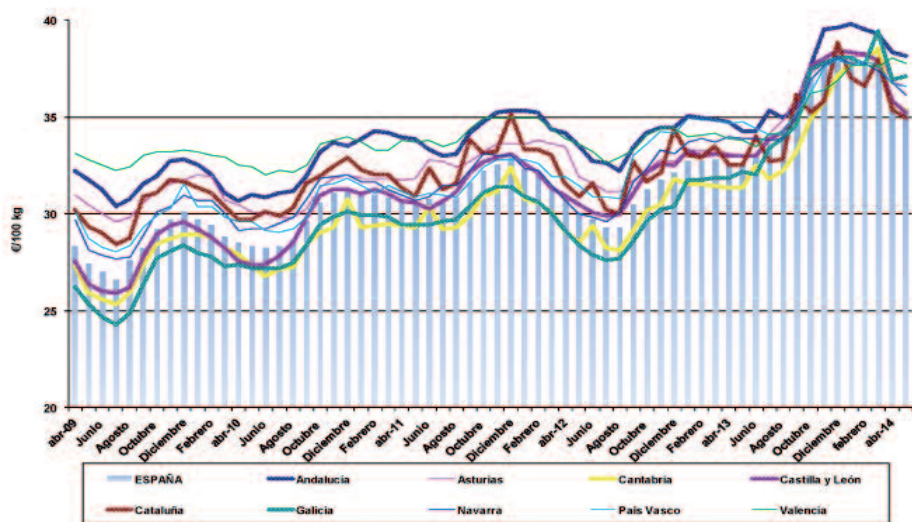
UNIDAD DE INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN, S.L.

Parque Empresarial Cantabria (Morero) Parc. P.1-8  
39611 - Guarnizo (Cantabria)  
email: [certificacion@iic.es](mailto:certificacion@iic.es) Tel.: +34 942 32 17 20

# EL MINISTERIO DE AGRICULTURA REPARTE MÁS DE 261.000 TONELADAS DE CUOTA LÁCTEA

**Cantabria recibirá 18.000 toneladas de la Reserva Nacional**

## Evolución de los precios de leche cruda de las CCAA



Fuente: FEGA. Elaboración: SGPG

**Precios pagados a los ganaderos en España. Se aprecia que a pesar del ascenso de los precios de la leche en los últimos meses de 2013, en 2014 hay una caída en todas las Comunidades Autónomas, coincidente con el aumento de la producción.**

## VALORACIÓN DE UGAM-COAG

### “REPARTO DE CUOTA DISCRIMINATORIO PARA LOS GANADEROS DE CANTABRIA”

Desde UGAM-COAG, se afirma que este reparto de cuota láctea es totalmente discriminatorio para los pequeños y medianos ganaderos de Cantabria porque beneficia claramente a las mayores explotaciones, que en general se encuentran fuera de nuestra región. Estas grandes ganaderías son las que están sobrepasando la cuota y en consecuencia están forzando la bajada de los precios de la leche en origen. Cabe destacar que en la última campaña, Cantabria fue la Comunidad Autónoma donde menos se ha sobrepasado la cuota.

Debido a la situación de rebasamiento de la cuota láctea en España, el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente asigna gratuitamente más de 261.000 toneladas de cuota láctea de la Reserva Nacional para el periodo de tasa 2014 – 2015. De éstos Cantabria recibirá 18.000 toneladas.

**La cantidad de cuota asignada se ha calcula sobre la cuota disponible en la explotación a 31 de marzo de 2014.**

## REQUISITOS PARA LAS CESIONES

Los requisitos para recibir esta cesión son:

- Haber producido al menos el 85% de la cuota disponible.
- No haber sido cedente de cuota durante el periodo anterior.
- Los productores que habiendo recibido esta asignación, realicen cesiones temporales en este periodo, perderán automáticamente la cuota cedida gratuitamente, la cual retornará a la Reserva Nacional.
- No se cederá el uso de cantidades ni superiores a 200.000 Kg ni inferiores a 3.000 Kg. de cuota láctea por explotación.
- Hasta los primeros 305.000 Kg de cuota disponible en la explotación se cede el 6 % y para la cuota disponible restante, el 5 %.



# FALLECE EL GANADERO CÁNTABRO JOSÉ MANUEL SAIZ GONZÁLEZ, DE LA S.A.T. LOS MAMELES

**Desde UGAM-COAG enviamos nuestro más sentido  
pésame a familiares y amigos**

El 16 de julio falleció José Manuel Saiz González, más conocido como Mamel, de la ganadería S.A.T. Los Mameles, originaria de Ubiarco (Santillana del Mar).

Este ganadero ha sido, verdaderamente, un referente en la ganadería de Cantabria.

De hecho, fue el fundador, junto a un grupo de ganaderos, de la primera cooperativa de productores de lechela, la denominada MIRAMAR.

Asimismo, fue uno de los creadores del grupo de leche

“El Ruedo”, con el cual fueron capaces de negociar en conjunto los precios de la leche, fomentando los buenos precios en aquella época y también la formación de otros grupos.

Mamel también fue presidente de la Asociación Frisona de Cantabria (AFCA) y consiguió la unificación de todos los grupos del control lechero.

Sin duda, con el fallecimiento de José Manuel Saiz González se ha cerrado un importante capítulo de la historia de la ganadería de Cantabria.

TRACTORES PARA GANADERÍA NEW HOLLAND

## ELEGIDOS POR LOS QUE SABEN



New Holland con



Motores eficientes, con pala frontal completamente integrada controlada por joystick, techo solar panorámico y una maniobrabilidad excepcional. Los tractores New Holland TD5, T5 y T6, ideales para explotaciones agrícolas mixtas y ganaderas, son la opción más acertada para los clientes que buscan gran potencia, versatilidad y alta productividad en el campo. Indicados para la manipulación de materiales, para trabajar en el interior de las naves y para cualquier labor ganadera.

**T6** 4 y 6 cilindros en los modelos de 120 a 175 CV.  
Máxima eficiencia y versatilidad.

**T5** 4 cilindros en los modelos de 95 a 115 CV.  
La excelencia hecha tractor.

**TD5** 3 y 4 cilindros en los modelos de 65 a 115 CV.  
Extraordinario confort y productividad.



**COBERTURA DE DOS AÑOS DE GARANTÍA  
PARA TODA LA GAMA DE TRACTORES.**

NEW HOLLAND TOP SERVICE 00800 64 111 111

ASISTENCIA E INFORMACIÓN 24/7. \*La llamada es gratuita desde teléfono fijo. Antes de llamar con su teléfono móvil, consulte tarifas con su operador.

[www.newholland.es](http://www.newholland.es)





# La Organización Agraria francesa, Confédération Paysanne se manifiesta contra una explotación de 1.000 vacas

**La granja del magnate de Ramery producirá 8 millones de litros de leche al año y 1,5 megavatio de electricidad. Para ello, ocupará 3.000 hectáreas de praderas**



La Confédération Paysanne, organización campesina francesa, perteneciente a la Coordinadora Europea Vía Campesina, está iniciando una campaña para evitar la ejecución de una macroexplotación lechera. Este modelo de ganadería supone el fin de las ganaderías familiares en la zona afectada.

## Producción de leche y electricidad

La finca de 1.000 vacas, como la llaman los socios de la Confédération Paysanne, es una explotación industrial promovida por Michel Ramery, propietario de un grupo empresarial que emplea a 3.550 personas y tiene una facturación anual de 541 millones de euros.

En esta finca, Ramery pretende exprimir 1.000 vacas en una instalación de 8,500m<sup>2</sup> cuadrados. Cada animal tendrá un espacio equivalente a la mitad de un garaje. Además, la idea es captar la expulsión de metano de las 1.000 vacas para producir electricidad y, una vez procesada, utilizar la sustancia residual para abonar las hectáreas de pastos.

**ESTOS 30 KM<sup>2</sup> DE TIERRA SÓLO EMPLEARÁN A 18 PERSONAS, POR LO TANTO, EL MODELO FINAL DE ESTE PROYECTO SÓLO SIRVE PARA DESERTIZAR EN MEDIO RURAL AGRARIO.**



La granja del magnate de Ramery producirá 8 millones de litros de leche al año y 1,5 megavatios de electricidad. Para ello, ocupará 3.000 hectáreas de praderas de extensión. Las vacas consumirán cada día unas 40 toneladas de alimento.

#### **Sólo dará empleo a 18 personas;**

Estos 30 Km. <sup>2</sup> de tierra sólo emplearán a 18 personas, por lo tanto, el modelo final de este proyecto sólo sirve para desertizar en medio rural agrario.

Desde Confédération Paysanne explican que una granja lechera convencional con 50 vacas emplea a una media de 2'1 personas en Francia; entonces, 1.000 vacas deben dar empleo a 42 personas, por lo menos. Además, los ingresos de la producción de energía y el ahorro en salarios, permitirán a Michel Ramery vender la leche a 270€ por tonelada; cuando los precios están en una media de 350€.

Este último, valor a penas sirve para cubrir los costes de producción de las granjas convencionales y su subsistencia, sólo es posible gracias al apoyo público como las ayudas de la Política Agrícola Común.

#### **Destrucción del modelo de ganadería familiar**

En resumen, la finca de 1.000 vacas es un megaproyecto para obtener grandes beneficios por parte de un gran capital especulativo y supone un desastre desde el punto de vista social y ambiental. Para Ramery, la leche es un subproducto complementario que le ayudará a redondear los ingresos obtenidos por la producción de energía mediante el metano. Además, las ayudas de la Política Agrícola Común (PAC), cuyo importe se basa en el número de hectáreas trabajadas por cada explotación, le proporcionarán ingresos extraordinarios en forma de subvenciones bastante cuantiosas.

#### **Vía Campesina continuará la lucha**

Contra este planteamiento, en el que prima el beneficio económico de un gran capital por encima de la explotación sostenible de la tierra, el empleo agrario y el medio rural vivo, la Coordinadora Europea Vía Campesina continuarán la lucha, a favor de la defensa de una familia de agricultores orientada a la soberanía alimentaria de los pueblos, para producir alimentos sanos para las personas y preservando el bienestar de nuestro ganado.



## LA CONSEJERÍA NO CEDE EN LA VALORACIÓN DE SUPERFICIE ADMISIBLE DE LOS PASTOS COMUNALES

**\*\*La hectárea de pastos comunales valdrán el 50%**

**\*\*UGAM-COAG solicita a la consejería la publicación de los importes que se pagarán por comarcas en Cantabria en el futuro Pago Básico**

**T**ras la celebración de la última Mesa Regional Agraria, el 14 de julio tuvo lugar una mesa sectorial para valorar las alegaciones presentadas por UGAM-COAG sobre algunas de las líneas de ayudas propuestas en el Plan de Desarrollo Rural 2015-2020.

A la reunión asistieron, representantes de la consejería y de las Organizaciones Agrarias Representativas, UGAM-COAG y ASAJA.

### **Hectáreas comunales al 50%**

La administración informó a las OPAs que mantiene la valoración de las hectáreas de pastos comunales al 50%, sin embargo se retiró la reducción a la mitad del valor de la hectárea de arbustivo y bajo arbolado, manteniéndose según la admisibilidad del SIGPAC.

La consejería considera que es el pago del "greening" el del mantenimiento de los pastos y no se puede solapar con otras ayudas.

Asimismo, en el caso concreto del comunal, la consejería

lo justifica porque sólo se va 3 meses. En este sentido, UGAM-COAG matizó que el ganado está durante más de los 3 meses exigidos y que en muchas zonas se dependía del pasto comunal como fuente principal de alimento.

### **Valor de las hectáreas por comarcas**

Con respecto al Pago Básico, UGAM-COAG reiteró en conocer los importes que se pagarán por hectáreas en cada comarca de Cantabria, con el fin de hacer una valoración al respecto.

### **Prioridad a cotizantes del SETA**

Por otro lado, se valoró positivamente la voluntad de la consejería de dar prioridad a los cotizantes del Régimen Especial Agrario (actual SETA) en la ayuda de zonas desfavorecidas (antigua ICM) que incluirá los antiguos importes de agroambientales, ayudas que desaparecen, salvo la de razas locales en peligro de extinción.



## UGAM-COAG SOLICITA FORMALMENTE A LA MINISTRA DE AGRICULTURA UN PAGO ACOPLADO A LA CRÍA DE NOVILLAS FRISONAS

**U**GAM-COAG ha enviado recientemente una carta formal a la Ministra de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente con el fin de solicitar Pagos Acoplados a la de cría de novillas de raza frisona.

Según ha manifestado UGAM-COAG en su petición “este colectivo de ganaderos sigue sin estar incluido en las ayudas actuales dentro del primer pilar de la PAC”.

Por lo tanto, “no pueden acceder a Pago Básico por no haber tenido reconocimiento en pagos directos en su actividad y actualmente a Pagos Acoplados, a diferencia de otros colectivos ganaderos que participan en sectores equivalentes en actividad productiva”.

Asimismo, se recuerda a Tejerina que durante su encuentro con



**La ministra coincidió con representantes de UGAM-COAG en la cooperativa AgroCantabria**

representantes de UGAM-COAG en la Cooperativa AgroCantabria, mencionó la posibilidad de utilizar algún remanente de los y que no tienen acceso a ningún Pago Acoplado actual y en la mayoría de los casos acceso al Régimen de Pago Básico.

Por ello, desde esta Organización Agraria se espera que la carta sirva de recordatorio de la cuestión a modo de solicitud para incluir el colectivo de ganaderos dedicados a la cría de novillas de la raza frisona en alguna línea de pagos acoplados.



**INNOV-AT**

### ESTUDIO DE ARQUITECTURA TÉCNICA

**15% dto. asociados**

Beatriz Ruiz Gtez. 659 656 380  
Eva Martínez Fdez. 650 122 842

[info@innov-at.com](mailto:info@innov-at.com)

Bº La Robleda, 90  
39530, Puente San Miguel

- **Realización de proyectos y memorias técnicas.**
- **Reformas y rehabilitación de estabulaciones y viviendas.**
- **Tramitación de licencias.**
- **Certificaciones de eficiencia energética.**
- **Mediciones fincas.**

**PABLO HERRERO CALVA. COORDINADOR DE UGAM-COAG**

***“UGAM ha realizado una rigurosa actualización interna que ha puesto a la Organización en condiciones de ser lo que ha de ser y de hacer el trabajo que le corresponde en estos tiempos”***



***Alejandro Mazorra supo liderar y dar confianza, trabajábamos muy unidos. Ahora Gaspar y la Ejecutiva están en ese mismo tono, estoy recuperando sensaciones. Además, hay un equipo técnico excelente.***





**Tras varios años en UGAM-COAG, decidiste dar un giro y centrarte en otros trabajos. ¿Qué fue lo que te hizo tomar esa decisión?**

Estuve 9 años, los 3 primeros fueron muy intensos, ganamos las elecciones sindicales en el campo de Cantabria, la gente estuvo con nosotros, en los 3 siguientes establecimos una nueva dimensión en UGAM, pero en los 3 últimos no se supo dar respuesta a las circunstancias frenando la evolución necesaria para la transformación generacional y de mercado que se está produciendo. A mi juicio, algunas cosas no se estaban haciendo correctamente, por lo que pensé, como ya lo hicieron otros compañeros, que lo mejor era respetar y esperar a que las aguas volvieran a su cauce.

**¿Qué has hecho durante este tiempo?**

Contrastar mis capacidades profesionales y aprender a dar respuesta a las circunstancias. He contribuido a desarrollar proyectos de comercialización agraria, otros de nueva producción, fundar una asociación que contribuye a la evolución de la agricultura y seguir produciendo hortalizas ecológicas en mis invernaderos con mi familia.

**También escribiste un libro "Más Allá de la Agricultura Ecológica? ¿Qué quieres transmitir a los lectores?"**

Si. Los tiempos están cambiando muy deprisa y la manera de hacer las cosas tiene que adaptarse a los nuevos retos. El libro intenta transmitir el camino para recuperar lo bueno de la agricultura de siempre para sumarlo a las capacidades actuales, dejando atrás toda la idea industrial de la agricultura, sin que el tránsito sea un problema. Lo que más me gusta de él es recuperar la idea de que el esfuerzo individual y la manera propia de hacer las cosas siempre tiene recompensa si sigue un camino adecuado.

**¿Habrá un próximo?**

Sí, claro. Hay tantas cosas importantes en la agricultura que repercuten en las personas, en la economía y en la sociedad que deben ser recuperadas y adaptadas a la nueva realidad que estamos empezando a vivir.

**Como productor ecológico. ¿Cómo van las cosas? ¿Y en la asociación "Efecto Ecológico" que tú creaste?**

Los comienzos siempre son difíciles, se aprende mucho, todo está por construir, pero el modelo funciona y nunca das un paso atrás. La agricultura ecológica es una total desco-



**Su huerta ecológica, situada en Riosapero (Villaescusa)**

***UGAM tiene que creer en sí mismo, en sus valores, en su manera de hacer las cosas, en su ideología***



nocida incluso para muchos de los que la practican. La asociación la fundé con Luigi compañero en UGAM durante varios años, es una asociación de productores y consumidores y va muy bien, a nuestro humilde ritmo, disfrutamos mucho con ella y con las personas interesantes que se acercan. Se basa en cuatro principios: iniciativa, esfuerzo, apoyo y libertad.

**Y tú regreso a UGAM-COAG... ¿por qué decidiste volver?**

Fundamentalmente porque me lo pidió Gaspar, que es una persona a admirar por su integridad. Por lo que he podido comprobar, UGAM ha realizado una rigurosa actualización interna que ha puesto a la Organización en condiciones de ser lo que ha de ser y de hacer el trabajo que le corresponde en estos tiempos. Tiene de nuevo una base estructural correcta que da pié a poder construir algo importante que dé respuesta a las circunstancias actuales del sector. El

actual grupo sindical cree que mis capacidades son las adecuadas en estos momentos, tras todo el esfuerzo que han realizado en los últimos cuatro años, no podía negarme.

**¿Cómo ha sido la adaptación de técnico a coordinador?**

Está siendo sencilla, es una casa que conozco muy bien, así como a los técnicos que trabajan en ella que fueron compañeros varios años. En los principios de mi anterior etapa Alejandro supo liderar y dar confianza, trabajábamos muy unidos. Ahora Gaspar y la Ejecutiva están en ese mismo tono, estoy recuperando sensaciones. Además, hay un equipo técnico excelente.

**Cuando volviste objetivamente ¿cómo has visto a la Organización?**

La verdad es que bastante cansada, algo bloqueada en el día a día. Hay que pensar que aunque ya se han puesto al día muchas cosas, aún quedan algunas cuyo efecto





Pablo Herrero en el local de la Asociación "efecto Ecológico"

**Creo que puedo aportar un modo de trabajo en UGAM adaptado a UGAM, a sus objetivos directos y a la vez a los objetivos individuales de sus socios, y esto necesita unas técnicas especiales**



negativo persiste desde etapas anteriores, actuando como un lastre. Elevar la moral del equipo que formamos es algo a lo que estoy dedicando mucho tiempo.

**¿Crees que se está trabajando bien a nivel técnico?**

Creo que hay un gran nivel técnico, pero no se estaba consiguiendo poner en valor por circunstancias derivadas de problemas anteriores. El modo de trabajo, la manera de hacer las cosas es lo que estoy contribuyendo a transformar para que cada técnico pueda dar lo mejor de sí mismo y además disfrute haciendo su trabajo. Esto es uno de los principales valores de la Organización y se tiene que reflejar en el servicio prestado a los socios, que es donde se lleva el beneficio obtenido.

**En cuanto a la parte ideológica y sindical de UGAM-COAG. ¿Consideras que se está potenciando lo suficiente?**

Creo que circunstancias anteriores contribuyeron a comprometer seriamente esta cues-

tión. La construcción histórica de UGAM tiene varias etapas, en los primeros 20 años solo existía la parte sindical. Hay que tener en cuenta que las oficinas y la contratación de técnicos han existido en los últimos 17 años con la idea de dar apoyo técnico a la parte sindical. Esto es algo que algunos no entendieron y creyeron que en UGAM los servicios debían estar orientados de manera empresarial hasta el punto que se estaba "comiendo" lo sindical. Por tanto, si se está potenciando lo sindical, reajustando el estilo de los trabajos de los servicios técnicos e intentando dar algo vivo a aquellos que realmente quieren trabajar lo sindical. Pero esto lleva su tiempo.

**¿Qué crees que puedes aportar a UGAM?**

Para empezar creo que le estoy aportando la "frescura" que necesita. UGAM tiene que creer en sí mismo, en sus valores, en su manera de hacer las cosas, en su ideología. Pero hay una clave en todo esto, los objetivos que persigue UGAM necesitan un modo

de hacer adaptado a ellos y no uno común que se imita. Necesita uno que nazca del proceder correcto de la vida en el campo en Cantabria, ese proceder que queremos que no se acabe de perder. Si algo tiene el campo es que impone sus propias normas al campesino, UGAM debe trabajar de tal manera que contribuya a que eso sea próspero, rentable y aporte un alto servicio a la sociedad, que permita a la gente del campo ocupar el papel que le corresponde. Fundamentalmente creo que puedo aportar un modo de trabajo en UGAM adaptado a UGAM, a sus objetivos directos y a la vez a los objetivos individuales de sus socios, y esto necesita unas técnicas especiales.

**¿Qué objetivos pretendes llevar a cabo?**

Objetivos técnicos de mi competencia son: contribuir a que la economía de equipo que hacemos prospere correctamente, garantizando nuestro propio funcionamiento. Relanzar los servicios de asesoramiento ofreciendo mayor apoyo al desarrollo de la economía ganadera de nuestros socios, servicios más orientados a las circunstancias de mercado actuales. Que los servicios técnicos recuperen su perfil de apoyo al grupo sindical para poder seguir siendo líderes en el campo de Cantabria sin perder un ápice de nuestros valores. Conseguir que los profesionales del campo se identifiquen positivamente con UGAM y que disfruten haciendo su trabajo con nuestro apoyo.

**¿Hacia dónde crees que debería ir UGAM y qué crees que debiera potenciar más?**

UGAM siempre ha ido bien enfocado, ha tenido y tiene buenos líderes sindicales, ha creído con perseverancia en sus propias ideas y esto le ha traído algunos disgustos. UGAM tiene la habilidad de anticiparse a los cambios, de elaborar propuestas por adelantado que a veces son poco populares, pero que luego son evidentes para todos. Debería seguir creyendo en sí mismo, en sus propios valores, aunque esto a veces parezca un inconveniente y le suponga trabas o disgustos. Y con ello seguir transmitiendo a todos sus socios creencia y seguridad en sí mismos.

UGAM debiera potenciar más los medios para poner en valor el trabajo de campo de sus socios, tanto para que se pueda hacer el trabajo correctamente como para que la calidad del alimento producido esté a la altura de lo que es el campo en Cantabria.

## GANADEROS DE CANTABRIA PARTICIPAN EN LOS CONCURSOS NACIONALES DE LIMUSÍN Y BLONDA DE AQUITANIA EN SALAMANCA

**El año pasado, los cántabros se hicieron con los principales galardones en ambas especies**



**Ganadería cántabra de blonda de aquitania que obtuvo el galardón a mejor ganadería, entre otros premios**

**D**el 4 al 8 de septiembre se celebra en Salamanca la feria Salamaq (antigua Agromaq), un evento en el que cada año se dan cita distintas muestras y concursos de lo mejor en ganado y también maquinaria agrícola.

Esta edición se estima que acudan más de 2.400 cabezas de ganado, así como 6.000 expositores de productos de alimentación y artesanías y más de 20.000 m<sup>2</sup> de maquinaria.

Al igual que el año anterior varios ganaderos de Cantabria acudirán a los certámenes nacionales de las razas limusín y blonda de Aquitania. Concretamente, asistirán 7 ganaderías cántabras, representadas por Juan Francisco Pérez (Viérnoles), Rosario Abascal (Ribamontán al Monte), Ángel

Martínez (Puente Viesgo), David Ruiz "Nano" (Corvera de Toranzo), Ana Isabel Ríos (Pámanes), Carmen Saiz (Silió) e Isaac Sañudo (Corvera de Toranzo).

Recordar que en 2013 nuestros ganaderos obtuvieron los mejores puestos en ambas especies de ganado vacuno.

### **CANCELACIÓN DEL CONCURSO REGIONAL DE LIMUSÍN**

Según ha informado la Federación de Razas Cárnicas de Cantabria, queda suspendido el tradicional concurso regional de ganado limusín que se venía celebrando cada año en el Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega. La noticia ha levantado las críticas por parte de los asociados.



## RUBÉN BARBA DORADO. GANADERO DE OVINO

**“UGAM juega un papel fundamental para la sociedad reivindicando la importancia de los pequeños productores”**



### DATOS GENERALES

- Nombre:  
**Rubén Barba Dorado**
- Edad:  
**33 años.**
- Procedencia de la explotación:  
**Quintana de Toranzo.**
- Tipo de ganado:  
**Ovejas Carranzanas.**
- Número de cabezas de ganado:  
**50 cabezas.**

**Eres de una gran ciudad, Madrid,... ¿cómo acabaste en Cantabria y como ganadero?**

Hace unos 13 años que empecé a tener claro que quería vivir en el campo, y del campo. En Madrid estudié la carrera de Ingeniero Agrónomo, y ya en el primer año de carrera me di cuenta de que no quería

trabajar en una oficina. Darme cuenta de lo que quería en aquel entonces, me llevó a enfocar la carrera de otra manera, le saqué mucho más provecho y dedicaba el tiempo que tenía en verano para recorrer diferentes lugares de la península, para conocer el campo, conocer a ganaderos y agricultores, y aprender diferentes maneras de hacer.

En cuanto a la ganadería, lo cierto es que siempre me atrajo más trabajar con animales. Por eso en la carrera escogí la especialidad de “producción animal”, realizaba estancias de prácticas en explotaciones ganaderas, y me centré en conocer a fondo los diferentes sectores ganaderos. Unos años más tarde hice un curso en la Escuela de

Pastores de Cataluña, y quedé ya “enganchado” a las ovejas.

Llegué a Cantabria hace tres años para trabajar a media jornada en un proyecto del Observatorio para una Cultura del Territorio, y decidí quedarme. También, en parte porque siempre he estado vinculado con la región ya que mi padre es de aquí, y desde niño he venido casi todos los años.

**¿Fue muy difícil para ti empezar desde cero?**

Lo cierto es que considero que aún estoy empezando. Aún no puedo vivir de las ovejas, y ni siquiera he terminado de preparar los “praos” y las instalaciones. Y si, la verdad es que resulta muy difícil empezar de cero, especialmente si lo haces solo.

**¿Cómo te hiciste de terreno y ganado?**

Los animales los he ido comprando poco a poco, según iba ahorrando algo de dinero. El primer año compré 7 ovejas, al siguiente 14, y este año 14 más. Los dos primeros años los animales los tenía en prados que me dejaban los vecinos, y después mi padre decidió ayudarme dándome el dinero para comprar una finca donde poder arrancar.

**Cuando ya por fin tienes un lugar y ya tienes tus animales...¿cuáles son las dificultades con las que te encuentras?**

Las dificultades que he tenido que solventar, y que continúo haciendo frente, son de todos los tipos y colores. Por un lado por toda la cantidad de tareas diferentes que hay que realizar para preparar la finca y rehabilitar la cabaña, sin haber hecho nada de eso antes. Por otro lado, porque el día a día con los animales implica hacer frente a un montón de situaciones que, a pesar de la teoría que conozco y de mi experiencia en la Escuela de Pastores, hay que ir aprendiendo a lidiar con ellas.

Pero además de todo ello, de alguna manera siento que el tipo de ganadería que pretendo montar (de producción ecológica y en favor de la soberanía alimentaria) supone ir contra corriente. Si decides poner en marcha una ganadería integrada en la cadena agroalimentaria, adoptas un modelo en el que te viene todo dado: intentas optar a ayudas a la inversión, pides un crédito y montas una ganadería para vender la producción a la industria. La alimentación de los animales se compra a las multinacionales que marcan los precios de tus principales costes, y la industria te marca los



**La verdad es que resulta muy difícil empezar de cero, especialmente si lo haces solo**



precios de las ventas. En ese modelo el ganadero se encuentra en el eslabón más débil, eslomándose a trabajar los 365 días del año y sin poder de decisión ni sobre los gastos ni sobre los ingresos. Actualmente, la mayoría de las ayudas están orientadas a consolidar ese modelo de ganadería. Frente a esa situación, en mi caso intento estudiar las opciones de compra de alimento tratando directamente con los agricultores, estudiando diferentes alternativas de racionamiento. Por otro lado, tengo muy claro que mi objetivo es la venta directa al consumidor final, y en la medida de lo posible establecer los mecanismos necesarios para que ambos participemos en el establecimiento de los precios. Pero claro, realizar todo eso es enormemente complejo y lleva su tiempo.

**¿Cómo es tu día a día?**

Mi rutina está siendo muy cambiante, y poco característica de los quehaceres habi-

tuales en una ganadería ya que en invierno tuve que buscar trabajo fuera, dedico casi todo el tiempo a la obra de rehabilitación de la cabaña, y ahora también a la redacción de un proyecto para diseñar y ejecutar una quesería. En general, dedico medio día a la finca y el otro medio al ordenador y tareas domésticas. A los animales los atiendo todos los días, y dado que aún no tengo todo bien organizado, prácticamente todo el año tengo animales que conviene suplementar una o dos veces al día.

**¿Transformas la leche?**

Aún no ordeño ni transformo la leche, pero ese es actualmente mi objetivo a corto plazo.

**¿Cuáles son los objetivos que persigues en este momento?**

Ahora, con 50 animales, considero que ha llegado el momento de dar un paso adelante, lanzarse y empezar a ordeñar y





**Tengo muy claro que mi objetivo es la venta directa al consumidor final, y en la medida de lo posible establecer los mecanismos necesarios para que ambos participemos en el establecimiento de los precios**



transformar. Para ello tengo que acabar el proyecto de la quesería y buscar la financiación necesaria para ejecutarlo.

**¿Cuáles son tus ideas de futuro?**

La verdad es que no puedo mirar a largo plazo. Sólo me permito mirar al futuro inmediato. En este sentido, espero poder empezar a ordeñar y transformar pronto, centrarme en vender mis productos, y trabajar para que el negocio sea lo más sostenible posible en todos los aspectos.

**Eres socio de UGAM-COAG,... ¿cómo conociste a esta Organización Agraria?**

Conocí UGAM porque conocía la COAG desde hacía muchos años. COAG lleva mucho tiempo trabajando con diferentes sectores de la sociedad civil para luchar por defender los intereses de los pequeños productores. Gran parte de ese trabajo se está articulando a través de la Plataforma Rural, donde nos hemos encontrado durante años personas de diferentes ámbitos, con el objetivo común de construir la soberanía

alimentaria en el Estado español.

**¿En qué te ayudó y en qué te está ayudando?**

UGAM, asumiendo los objetivos políticos de COAG, juega un papel fundamental para la sociedad reivindicando la importancia de los pequeños productores como únicos responsables de garantizar la alimentación de la población, luchando para que tengan voz en el desarrollo de las políticas territoriales, y trabajando para mejorar la calidad de vida de los trabajadores el campo.

Durante mi proceso de incorporación UGAM me está ofreciendo una gran ayuda, por un lado por el gran trabajo de asesoramiento que realizan sus técnicos, y por otro a través de los cursos de formación que se ofrecen, estando siempre abiertos a atender las necesidades de formación que manifestamos los socios y socias de la organización. Pero además de todo lo anterior, valoro mucho el papel que representa UGAM en lo que se refiere a punto de confluencia, o lugar de encuentro, entre productores y productoras de diferentes secto-

res y lugares de la región, que perseguimos objetivos comunes.

**Como ganadero, ¿qué iniciativas podrían llevarse a cabo desde la administración para facilitar la incorporación de jóvenes ganaderos?**

Desde la Administración, para empezar deberían replantearse las ayudas para nuevas incorporaciones de manera que no obliguen a la gente a ser esclavos de bancos y multinacionales. Por otro lado deberían definitivamente establecer un marco normativo específico para favorecer la transformación en las propias explotaciones y las estrategias de venta directa. Aunque afortunadamente parece ser que ya se están dando pasos en este sentido aún estamos muy lejos de otros países como Francia o Italia, por citar algunos.

De todos modos, aunque mejoraran las condiciones de las ayudas para la inversión inicial, así como los marcos normativos para vender al consumidor final, también hay que tener en cuenta que, como todo negocio, la ganadería debe contar con unas expectativas de futuro favorables. De no ser así, ¿quién se anima a emprender?. En este sentido, el panorama que está dibujando la administración es terriblemente desalentador: competir en los mercados internacionales, favorecer el desarrollo de industrias cuya viabilidad depende del beneficio que dejan de ganar los productores, políticas territoriales mal articuladas con la realidad de las pequeñas explotaciones, privatización y encarecimiento de factores de producción básicos (agua, electricidad, gasoil,...), y como colofón la llegada de la industria de hidrocarburos para la obtención de gas mediante fractura hidráulica. Tomando mi caso como ejemplo, si ahora hago una inversión, mi estudio de viabilidad económica debería abarcar un plazo de 20 años, con la situación actual ¿cómo se puede encargar eso? Y si encima tenemos en cuenta la PAC que, sin entrar en detalles, se ha encargado de “poner de vuelta y media” el campo cada seis años, cuando no cada 3. El nivel de incertidumbre es enorme.

De todos modos, cada vez estoy más convencido de que es mejor centrar las energías en lo que podemos hacer los productores y las productoras, que en lo que debería hacer la Administración. Para ello articularnos entorno a una organización como UGAM es básico.

# UGAM-COAG REUNE A LOS JÓVENES GANADEROS Y AGRICULTORES DE CANTABRIA

**UGAM-COAG anima a todos aquellos jóvenes menores de 40 años, ya sean socios de UGAM o no, a acudir al taller que mejor les venga**

Durante el mes de septiembre UGAM-COAG llevará a cabo siete talleres con jóvenes titulares de explotación, hijos de titulares y/o futuros ganaderos de la región.

El objetivo es formar las Juventudes de UGAM-COAG, cuya finalidad será la de dar a los jóvenes un servicio de asesoramiento ajustado a sus necesidades individuales.

A través de estos talleres UGAM-COAG quiere acercar-

se a los futuros productores y a los que ya lo son, para trabajar en conjunto y ayudarles a hacer sus explotaciones lo más rentable posible.

Por ello, UGAM-COAG anima a todos aquellos jóvenes menores de 40 años, ya sean socios de UGAM o no, a acudir al taller que mejor les venga.

Las reuniones serán coordinadas por jóvenes productores de la región.

## ELIGE EL LUGAR DONDE MEJOR DE VENGA Y APÚNTATE EN EL 942 80 25 32

### **POTES**

- LUGAR: casa sindical.
- FECHA/HORA: lunes, 1 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Ana Isabel Alonso (ganadera de leche).

### **TORRELAVEGA**

- LUGAR: Salón de actos del Mercado Nacional de Ganados.
- FECHA: 2 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Eva Sañudo Gómez (agricultora y ganadera de carne).

### **GURIEZO**

- LUGAR: Antiguas escuelas de Angostina.
- FECHA: 4 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Eva Tordesillas Gómez (agricultora).

### **SOBA**

- LUGAR: Centro Cultural Casatablas

- FECHA: 10 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Eva Tordesillas Gómez (agricultora).

### **REINOSA**

- LUGAR: Edificio de la Casona.
- FECHA: 11 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Rubén Barba Dorado (ganadero de ovino).

### **VEGA DE PAS**

- LUGAR: Casa de cultura.
- FECHA: 16 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Eva Sañudo Gómez (agricultora y ganadera de carne).

### **RUENTE**

- LUGAR: Local Asoc. cultural "El Toju"
- FECHA: 18 de septiembre. 11 horas.
- COORDINACIÓN: Rubén Barba Dorado (ganadero de ovino).





## RUSIA "CIERRA SUS PUERTAS" AL SECTOR PRIMARIO DE LA UNIÓN EUROPEA

**COAG considera que es necesario llevar a cabo medidas de bloque, serias, rápidas y contundentes, y crear un fondo especial para esta crisis; para evitar el hundimiento de los precios**

### La Comisión Europea anuncia una ayuda de agraria de 125 millones que excluye a cítricos y caquis

COAG alerta de la grave crisis por la prohibición de Rusia a la exportación de determinados productos agroalimentarios por parte de la UE.

Rusia ha firmado un decreto para la prohibición total de la importación de frutas, hortalizas, frutos secos, carne de cerdo, ternera y pollo (frescas o procesadas), leche y productos lácteos, queso y pescado de la Unión Europea, EE.UU., Australia, Canadá, y Noruega. Esta restricción se podría alargar al menos un año.

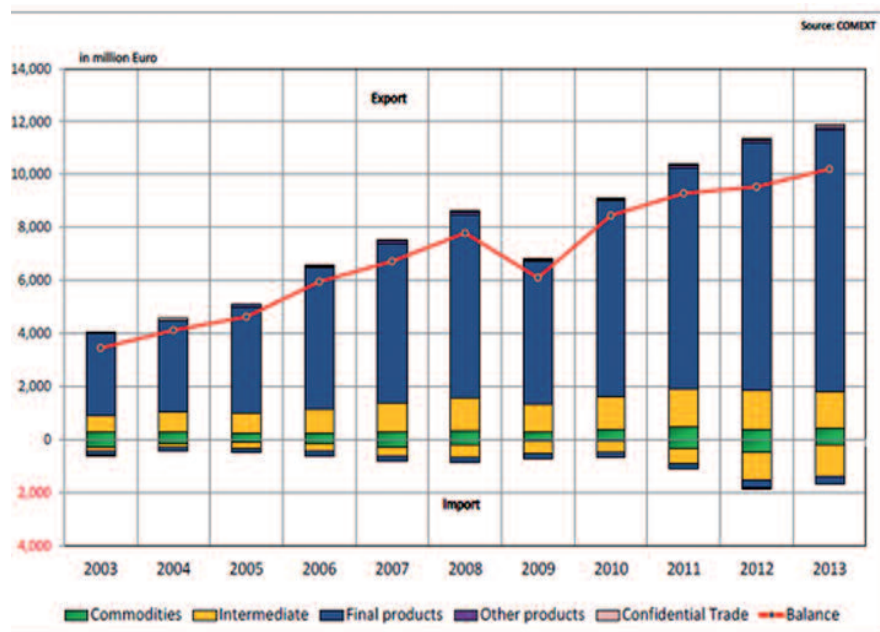
#### 125 millones de euros, insuficientes

La comisión Europea ha anunciado una ayuda de 125 millones de euros por el veto ruso, que excluirá a cítricos y caquis.

COAG considera las medidas claramente insuficientes. Miguel Blanco, secretario general de COAG ha afirmado que es necesario llevar a cabo medidas de bloque, serias, rápidas y contundentes, y crear un fondo especial para esta crisis para evitar el hundimiento de los precios, que ya se está produciendo.

#### Golpe al sector primario de la UE

El batacazo para la Unión Europea es considerable en estos momentos de gran producción de fruta y hortaliza, pero también de carne y otros productos. De hecho, la UE es el principal proveedor de productos agrarios a Rusia con una cuota de mercado del 42% en



#### Mercado entre la Unión Europea y Rusia

2013.

#### Pérdidas de mercado en España

En el caso concreto de España, las exportaciones agrarias a Rusia en 2013 ascendieron a 588 mill€, siendo los principales capítulos: frutas (158 mill€), principalmente fruta de hueso y cítricos; carnes (116 mill€), destacando el porcino; y frutas y hortalizas transformadas (89 mill€). Por menores importes también se exportaron aceite de oliva y vinos.

En el caso de la carne de porcino, en 2013 la UE envió a Rusia 370.000 tn por un valor cercano a los 1.000 mill€. Las ventas de otras carnes ascendieron

en total a 800 mill€. También fueron importantes las ventas de quesos y otros productos lácteos por un importe de 1.300 mill€.

En estos casos, hay que estar preparados para afrontar desequilibrios en los mercados europeos de carnes y productos lácteos al cerrarse un mercado que está absorbiendo importantes volúmenes. La Comisión Europea debe emprender líneas de trabajo para afrontar esta situación que pueden ir desde la adopción de medidas de gestión de mercados, la búsqueda de mercados alternativos para estos productos o el restablecimiento del mercado ruso.

# CONTRATACIÓN DE SEGUROS AGRARIOS: UNA OPCIÓN MÁS QUE RECOMENDABLE

**Los seguros agrarios ayudan al ganadero a mantener sus ganancias**



La línea de seguros más común en Cantabria es la de vacuno, en sus variedades de leche y carne. No obstante, también se dan otras como las de ovino, caprino, equino, invernales y kivi.

Para realizar el seguro, a parte de los datos personales, es necesario facilitar el número de animales que se quieren proteger. Estos deben estar registrados en el Libro.

Existen tres opciones de aseguramiento: "A": para todos los animales y sistemas de manejo, "B" para todos, excepto para bueyes y cría de novillas "C" únicamente para animales de aptitud láctea.

Independientemente de la opción de aseguramiento elegida, la garantía básica incluye como riesgos asegurables accidentes y enfermedades como F.Aftosa y EEB. No obstante, el ganadero puede contratar además una serie de garantías adicionales en función del sistema de manejo y tipo de animales que posea en su explotación, como por ejemplo otras enferme-

dades (síndrome respiratorio bovino, el meteorismo, el carbunco,...).

Además, es necesario informar del tipo de ganadería: si es de monte o estabulada; si es de carne o leche y la raza o razas que se manejan, dado que existe un varemo de puntuación que asigna más o menos dinero según este aspecto.

La calificación más alta se les daría a las vacas con actitud láctea que están en el control lechero. Por otro lado está la puntuación por puras o no puras que no estén dentro del control lechero.

Para cualquier ganadería es muy importante tener un seguro, ya que si ocurre cualquier adversidad, las pérdidas estarán cubiertas. Además, el gasto anual es bajo en comparación a las prestaciones que te da y en caso de que no se produzca ningún siniestro, el precio de la póliza baja considerablemente.

En definitiva, los seguros agrarios ayudan al ganadero a mantener sus ganancias y a no tener pérdidas pase lo que pase.

Desgraciadamente, en gran parte de las explotaciones (entorno al 90% según datos de los técnicos de UGAM-COAG) ocurren siniestros, por lo que recomiendan que hay que estar preparados para ello, sobre todo teniendo en cuenta las condiciones de inestabilidad en las que se encuentra el sector actualmente. En estos momentos, las prestaciones de los seguros agrarios son mejores que nunca, ya que ha subido el precio por los animales siniestrados.

### Infórmate en UGAM-COAG

En cualquier caso, desde UGAM se informa a los ganaderos del seguro agrario más flexible y personalizado para su explotación, con toda transparencia y sin intermediarios.



GOBIERNO DE ESPAÑA

MINISTERIO DE AGRICULTURA, ALIMENTACIÓN Y MEDIO AMBIENTE

ENTIDAD ESTATAL DE SEGUROS AGRARIOS (ENESA)



# SEGUROS QUE PROTEGEN AL SECTOR GANADERO

**Durante el ejercicio 2013 a través de los seguros pecuarios (sin incluir los seguros de aviar, los de retirada y destrucción de animales muertos y el de sequía en pastos) los ganaderos españoles suscribieron más de 17.600 pólizas de seguros con las que dieron cobertura a 2,85 millones de animales.**

**Destacan especialmente las líneas de Seguro de Ovino y Caprino y el Seguro de Explotación de Ganado Vacuno Reproductor y Recría que acaparan más de 48% y más de 37% del total de los animales asegurados, respectivamente.**

La siniestralidad que estas líneas de seguro generaron ascendió a 53,09 millones de euros por más de 110.860 siniestros. En este apartado destaca nuevamente el Seguro de Explotación de Ganado Vacuno Reproductor y Recría, cuya siniestralidad alcanza prácticamente los 45 millones de euros.

Por su parte a través del Seguro de Compensación por Pérdida se realizaron más de 4.400 pólizas con las que se dio cobertura a más de 1,5 millones de animales. La siniestralidad que recibieron los ganaderos que suscribieron este seguro asciende a más de 6,28 millones de euros.

Por último los Seguros de Retirada y Destrucción de Animales Muertos, que cuentan con un índice de aseguramiento de casi un 95%, dieron cobertura a 237,4 millones de animales. Durante ese mismo ejercicio se llevaron a cabo 795.500 servicios de retirada y destrucción de animales, lo que elevó la siniestralidad de estas líneas a 85,74 millones de euros.

Observando los datos que manejamos, y teniendo en cuenta que según las encuestas de satisfacción que se realizan periódicamente el 79,2% de los ganaderos encuestados se muestra muy o bastante satisfechos con los seguros pecuarios, éstos parecen perfilarse como una herramienta clave que ayuda al ganadero a gestionar el riesgo al que expone su explotación y le permite la continuidad de su actividad. Pero, **¿cuáles son los seguros pecuarios?**

## **Seguro de Explotación de Ganado Vacuno Reproductor y Recría**



Con tres niveles de garantía a elegir que van sumando coberturas. La opción más básica cubre accidentes, Fiebre Aftosa y Encefalopatía Espongiforme Bovina, a la que se pueden ir incluyendo otras coberturas como la muerte o sacrificio necesario por complicaciones en el parto y la mamitis). Permite contratar garantías adicionales como el Saneamiento Ganadero. **Para animales de alta valoración genética existe una línea de seguro específica que cuenta con las mismas coberturas.**

## **Seguro de Explotación de Ganado Vacuno de Cebo**

Cuenta con cuatro opciones de aseguramiento a escoger en función de las necesidades de su explotación. Con la posibilidad de elegir entre diferentes capitales garantizados, cubre la muerte de los animales por accidentes y la muerte, el sacrificio obligatorio y la inmovilización del ganado por Fiebre Aftosa.

## **Seguro de Explotación para Reproductores Bovinos de Aptitud Cárnica**

Con tres niveles de garantía que suman coberturas. Un ganadero puede contratar una cobertura más básica frente a enfermedades, EEB y Fiebre Aftosa, o completar su seguro incluyendo una cobertura frente a una mortandad que supere el 3% del valor medio de la explotación y la muerte de las crías por cualquier causa hasta el mes de vida. Cuenta con garantías adicionales como la de Saneamiento Ganadero.

## **Seguro de Explotación para Ganado de Lidia**

Ofrece dos opciones de aseguramiento al ganadero, que permiten cubrir la muerte y sacrificio obligatorio e inmovilización por Fiebre Aftosa y EEB y diversos accidentes. A estas garantías se le puede sumar una cober-

tura frente a lesiones que incapaciten permanentemente al animal para ser lidiado (solo en el caso de machos productivos para lidia). Permite contratar Garantías Adicionales.

**Seguro de Explotación de Ganado Ovino y Caprino**

Este seguro cubre la muerte o inutilización de los animales debido a los accidentes más frecuentes que sufre el ganado (ataques de animales salvajes, apelonamiento...), la muerte, sacrificio obligatorio e inmovilización de los animales por Fiebre Aftosa, así como la Tembladera Ovina y Caprina (Scrapie). Además el ganadero puede completar las coberturas del seguro contratando Garantías Adicionales.

**Porcino**

Este seguro cubre la muerte o estado agónico de los animales por accidentes; muerte, sacrificio o inmovilización por Fiebre Aftosa y Peste Porcina clásica; sacrificio por enfermedad de Aujeszky; y para el caso de los animales de cebo extensivo, además cubre la muerte o estado agónico del ganado debido al ataque

de animales salvajes o perros asilvestrados.

**Seguro de Explotación de Ganado Aviar de Carne**

Cubre la muerte de las aves por riesgos climáticos y accidentes derivados de ellos (golpe de calor, pánico, incendio...), la muerte de los animales por caída de la nave cuando sea consecuencia de los riesgos climáticos cubiertos y la muerte, sacrificio o inmovilización obligatoria de las aves debido a la aparición de Gripe Aviar y enfermedad de Newcastle. **Para ganado aviar de puesta existe una línea específica que además de estas coberturas incluye garantías frente a la salmone-la.**

**Seguro de Explotación de Ganado Equino**

Este seguro ofrece diferentes opciones de aseguramiento a través de las cuales cubre la muerte o sacrificio necesario de los animales a causa de un accidente; la muerte, el sacrificio y la inmovilización por Peste Equina Africana o Fiebre del Nilo Occidental; y complicaciones en el parto.

**Seguro de Explotación de Ganado Equino Razas Selectas**

Este seguro cubre los eventos ajenos a la voluntad humana que causen la muerte o el sacrificio necesario del animal por incapacitarle para la actividad ecuestre y reproductora; el parto de los potros muertos; así como la muerte, el sacrificio y la inmovilización por Peste Equina Africana o Fiebre del Nilo Occidental.

**Seguro de Compensación por Pérdida de Pasto;**

Compensa los gastos derivados de la necesidad de suplementar la alimentación a consecuencia de falta de pastos

**Seguros de Gastos de Retirada y Destrucción de Animales Muertos en la Explotación**

Cubre el servicio de retirada y destrucción, siguiendo los protocolos que establece la legislación europea, de los animales muertos en la explotación.



**IPOD Julio 2014**

**Índice de Precios en Origen y Destino de los alimentos**

PRODUCTO	PRECIO ORIGEN (€/kg)	PRECIO DESTINO (€/kg)	DIFERENCIA PRECIO ORIGEN-DESTINO(1)	DIFERENCIA PORCENTUAL ORIGEN-DESTINO	IPOD
ACEITUNAS ENTAMADAS	0,73	4,51	6,18	518%	IPOD AGRICOLA 5,05
ACEITE OLIVA VIRGEN EXTRA*	2,36	3,45	1,46	46%	
AJO	0,86	0,24	0,58	58%	
PATATA	0,13	0,70	5,38	438%	
CEBOLLA	0,25	1,01	4,04	304%	
REPOLLO	0,18	1,17	10,70	1070%	
COLIFLOR	0,42	1,43	3,40	240%	
CALABACIN	0,20	1,23	6,15	515%	
CHAMPIÑON	1,15	3,62	3,15	215%	
ACELGA	0,39	1,86	4,77	377%	
BROCOLI	0,48	2,07	4,31	331%	
BERENJENA	0,25	1,43	5,72	472%	
TOMATES DE ENSALADA	0,48	1,79	3,73	273%	
ZANAHORIA	0,30	1,00	3,33	233%	
PIMIENTO VERDE	0,40	1,82	4,55	355%	
PIMIENTO ROJO	0,60	2,16	3,60	260%	
PEPINO	0,28	1,24	0,28	320%	
LECHUGA*	0,12	0,87	7,28	428%	
PLÁTANO	0,63	1,83	2,90	190%	
PAPAYA	0,38	1,61	4,24	324%	
MELÓN	0,27	1,18	4,37	337%	
SANDÍA	0,26	0,79	3,04	204%	
MELCOTÓN	0,28	2,62	10,19	919%	
NECTARINA	0,28	1,98	0,75	475%	
CIRUELA	0,40	2,27	5,68	468%	
ALBARICOQUE	0,75	2,64	3,52	252%	
CEREZA	1,52	3,55	2,34	134%	
NARANJA	0,24	1,33	5,54	454%	
LIMÓN	0,50	1,78	3,56	256%	
TERNERA 1*	4,08	16,58	4,06	306%	
CORDERO	2,74	10,82	3,95	295%	
POLLO*	1,17	2,89	2,47	147%	
CERDO*	1,48	5,24	3,54	254%	
CONEJO	1,73	5,11	2,95	195%	
HUEVOS M*	0,82	1,45	1,77	77%	
LECHE VACA	0,36	0,82	2,28	128%	
					IPOD GANADERO 3,00
					IPOD GENERAL 4,65

\* Lechuga(€/ud); Espárrago verde (€/manoj); Huevos (€/docena); Ternera (€/canal); Conejo (€/vivo); Cordero (€/vivo de 24 kg y pascual 1\*); Cerdo 20kg y pollo €/kg vivo; Aceituna entamadas; Cítricos (incluida recolección)

(1) - número de veces que se multiplica el precio de origen hasta que llega al consumidor.

(ver evolución IPOD en la siguiente página)

**IPOD- JULIO 2014**

**EL PRECIO DE LOS ALIMENTOS SE MULTIPLICA POR 4,65 ENTRE EL CAMPO Y LA MESA**

**E**l Índice de Precios en Origen y Destino de julio indica diferenciales muy altos en las frutas de temporada, llegándose a multiplicar, en el caso del melocotón, por 10 veces el precio entre el campo y el mercado. En lo que se refiere al IPOD ganadero, la carne de ternera de primera, registró un diferencial de 4,06.



**NOVILLAS**  
**de primer parto**  
**1.770€ de máxima**

**TERNERAS**  
**de 1 a 3 semanas**  
**Frisona**  
**260€ de media**

**TERNEROS**  
**de 3 meses cruzados**  
**600€ de máxima**

La feria celebrada el 20 de agosto se ha caracterizado por un desarrollo lento y cotizaciones que se repiten durante las últimas semanas. En lo que se refiere a las entradas, fueron de 2.408 cabezas de ganado. Destacó la presencia de compradores no habituales en recria y novillas de leche.

Por sectores, el lácteo tuvo dificultad a la hora de completar lotes. Algunas reses se quedaron sin vender y los precios tuvieron una cierta tendencia a la baja. El techo fue para una novilla de primer parto procedente de Villacarriedo por la que se pagaron 1.770 € y que marchó para Pontevedra.

El sector de recria también sigue con tratos difíciles. Los cruzados, sobre todo los más tiernos se movieron más lentamente, mientras que los medianos se vendieron con mayor agilidad y a precios más aceptables. Los frisonas tuvieron una oferta menor a la habitual y se vendió prácticamente todo a precios repetitivos.

El ganado de abasto, con apenas oferta se movió con mayor agilidad y a precios similares a las ferias anteriores.

## SEGURO PARA CAZADOR DESDE 16,40€



### COBERTURAS

#### Garantías básicas

- Responsabilidad Civil Obligatoria del Cazador.

#### Garantías opcionales

- Responsabilidad Civil Voluntaria.
- Accidentes Personales.
- Asistencia en Viaje.
- Daños al Arma.

**MÁS INFORMACIÓN EN EL TELÉFONO 942 80 25 32.**

**365 días de Tranquilidad**

El Seguro del Campo es nuestra vida, desde hace casi 30 años. Nuestra experiencia, a tu lado, nos convierte en el gran especialista en Seguros Agropecuarios de este país y nos permite ofrecerte el mejor asesoramiento y condiciones para la elección de tu Seguro.

En AGROMUTUA queremos premiar tu confianza con el sorteo, entre todos los asegurados, de

**12 PÓLIZAS TOTALMENTE GRATIS**, una cada mes, con un coste de póliza máximo de hasta 6.000 € cada una.

Consigue tu Póliza ¡Gratis!

Para que disfrutes de 365 días de Tranquilidad, ¡GRATIS!

Bases de la promoción en [www.agromutua.es/promo](http://www.agromutua.es/promo)

902 50 44 43 [www.agromutua.es](http://www.agromutua.es)

AGROMUTUA

Nuestro Seguro en Todos los Campos



## OTRAS FERIAS REGIONALES

### ÚLTIMOS PRECIOS DEL MES (Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega)

LA TABLA DE LOS PRECIOS				
Mercado de 20 de 08 de 2014				
Clases de Ganados	Máxima	Mínima	Frecuente	Frecuente Anterior
<b>TERNEROS</b>				
<b>de 1 a 3 semanas</b>				
Frísón	170	40	80	80
Cruzado	500	120	270	270
<b>de 3 meses</b>				
Frísón	370	70	290	290
Cruzado	600	125	420	420
<b>de 6 meses</b>				
Frísón	450	110	400	400
Cruzado	900	290	660	660
<b>TERNERAS</b>				
<b>de 1 a 3 semanas</b>				
Frisona	350	150	260	260
Cruzada	360	250	280	280
<b>de 3 meses</b>				
Frisona	460	160	360	360
Cruzada	450	200	380	380
<b>de 6 meses</b>				
Frisona	900	340	640	640
Cruzada	910	200	640	640
<b>NOVILLAS</b>				
próximas al 1 <sup>er</sup> parto	2000	900	1450	1450
<b>VACAS</b>				
de primero	1770	680	1400	1400
de segundo y tercer parto	1690	900	1320	1320
de cuarto parto y siguiente	950	580	600	600
<b>GANADO DE ABASTO</b>				
Añojos (kilo/vivo)	2.3	1.5	1.8	1.8
Toros (kilo/vivo)	2	0.7	1	1
Vacas (kilo/canal)	3.5	0.7	1.9	1.9

Fuente: Mercado Nacional de Ganados de Torrelavega

### FERIAS NACIONALES

#### MERCADO NACIONAL DE LEÓN

	MIN. EUROS	MAX. EUROS
Terneros cruzados	160	480
Terneras cruzadas	190	400
Frísón macho	50	170
Frísón hembra	30	130

Estabilidad generalizada en terneros; se mantienen las cotizaciones en vacno mayor.

#### MERCADO NACIONAL DE SANTIAGO DE COMPOSTELA

	MIN. EUROS	EXTRA. EUROS
Terneros "rubia gallega" descalostrados de 1 mes	70	450
Ternero Frísón descalostrado de 1 mes	20	106

Añojo (precios medios canal) **3.42**  
 Vacuno mayor (precio medio canal) **2.80**  
 Vacuno menor (precio medio canal) **2.88**

Nuevo descenso generalizado de cruces en becerros de recría. Estabilidad generalizada en abasto e IGP.

#### MERCADO NACIONAL DE POLA DE SIERO (ASTURIAS)

	MIN. EUROS	MAX. EUROS
Ternera asturiana de 1-3 semanas	237	294
Ternera azul-belga de 1-3 semanas	252	382
Terneras frisonas de 1-3 semanas	56	144

Tendencias muy variables,

Fuente: periódico "Ferias, Mercados y Mataderos"

## CALENDARIO DE FERIAS DE CANTABRIA

### Agosto:

30: Santiurde de Toranzo. Villasevil. Concentración de todas las especies.  
 30: San Pedro del Romeral. Regional de vacuno.  
 31: Junta vecinal de Lloreda de Cayón. Concentración de todas las especies.  
 31: Junta vecinal de Castillo Pedroso. Concentración de todas las especies.

### Septiembre:

6: Santiurde de Reinosa. Concentración de todas las especies.  
 8: Molledo. Comarcal de todas las especies.  
 8: Vega de Pas. Concentración de todas las especies.  
 10: Molledo. Concentración de equino.  
 15: San Miguel de Aguayo.

Concentración de todas las especies.  
 17: Hazas de Cesto. Concentración de todas las especies.  
 20: Liérganes. Concentración de todas las especies.  
 21: Riotuerto. Concentración de todas las especies.



# PRÓXIMOS CURSOS DE FORMACIÓN DE UGAM-COAG

**La Organización Agraria UGAM-COAG tiene prevista la realización de varios cursos de formación, durante el mes de septiembre. Son los siguientes:**



### SEPTIEMBRE.

- **Inseminación artificial.** Torrelavega. Del 1 al 4 y del 8 al 11 de septiembre. (2 cursos).
- **Asesoramiento de explotaciones agrarias.** San Pedro del Romeral (1 y 2 de septiembre), Voto (2 y 3 de septiembre), San Roque de Rió Miera (3 y 4 de septiembre), Toranzo (4 y 5 de septiembre) y Villacarriedo (5 y 8 de septiembre).
- **Bienestar animal en el transporte.** Torrelavega. del 1 al 5 y del 8 al 12 de septiembre. (2 cursos).
- **Elaboración de productos lácteos.** Ramales de la Victoria. del 8 al 12 de septiembre.
- **Elaboración de productos de la tierra.** Sobarzo (Penagos). **Del 22 al 26 de septiembre.**
- **Artesanía en pintura.** Vega de Pas. Del 22 al 26 de septiembre.

- **Huerta ecológica.** Cabezón de la Sal. Del 26 de agosto al 5 de septiembre.
- **Manipulador de alimentos.** (Fecha y lugar por determinar).
- **Informática aplicada a la ganadería.** (Fecha y lugar por determinar).
- **Artesanía en mosaico.** (Fecha y lugar por determinar).
- **Artesanía en cosmética.** (Fecha y lugar por determinar).

### OCTUBRE.

- **Informática aplicada a la ganadería.** San Pedro del Romeral. (En horario de tarde. Fechas aún por determinar).

**Para apuntarse a cualquiera de los cursos, así como para resolver alguna duda al respecto, ponerse en contacto con la técnico de formación de UGAM-COAG, Ana Alonso en el número de teléfono 942 80 25 32.**

## TABLÓN DE ANUNCIOS

### ANIMALES

#### Ventas

- 15 novillas limusinas, Buena genética. Madres importadas de Limoge. Tlf: 675 648 968.
- Burra parida de 3 años con hembra. 500 €. Tlf: 666 444 826.
- Carnero. Tlf: 942 56 43 70.
- 15 ovejas lachas. Tlf: 678 404 582.
- Ovejas corderos, un carnero y una yegua de enganche. Tlf: 654 095 325.
- Chones pequeños. Tlf: 942 67 81 27.
- 70 cabras y 7 cabritos. También se cambian por ovejas. Todas mochas. Tlf: 653 78 33 32.
- Toro limusín. Acostumbrado a ir al monte. Tlf: 659 35 02 38.
- 5 vacas mixtas, 4 paridas y una para parir, Liébana. Tlf: 656 39 90 32.
- Carnero de 20 meses rojo. 150 €. Tlf: 649 10 77 26.
- Vacas limusinas paridas y para parir. Tlf: 679 45 65 74.
- Toro limusín. Acostumbrado a ir al monte. Tlf: 659 35 02 38.
- 5 vacas mixtas, 4 paridas y una para parir, Liébana. Tlf: 656 39 90 32.
- Carnero de 20 meses rojo. 150 €. Tlf: 649 10 77 26.
- Vacas limusinas paridas y para parir. Tlf: 679 45 65 74.
- Ternero limusín con carta. Tlf: 619 01 62 08.
- Cabras en Luriez (Cabezón de Liébana). 4 machos, 10 cabritos y 41 reproductoras para parir en enero. Tlf: 942 73 02 36.
- Ternero limusín con carta. Tlf: 619 01 62 08.
- 12 vacas pardo-alpinas auténticas. Tlf: 620 144 361.
- Pardas de montaña y mixtas, muy nobles. Sólo ganaderos. Particulares para vida. Tlf: 662 08 89 47.
- Terneras limusinas con carta. Buen precio. Tlf: 650 67 41 21.
- Cabras raza pirenaica, ovejas pura lebaniega (cara roja). Tlf: 608 999 794.
- 2 Chones entre 150 y 250 kg. Caseros, Comiendo bellotas y criados en finca. Tlf: 942 67 81 27.
- Vacas cruzadas de charoles y limusín para nuevas incorporaciones, a escoger entre 3 y 7 años, paridas, con o sin derechos. Consulta sin compromiso. Tlf: 610 544 244.
- Ovejas de cara roja paridas y para parir y corderas de 1 año. Tlf: 654 095 325.
- Terneros /as blonde de Aquitania. Tlf: 675 634 676.
- 50 cabras en zona Picos de Europa. Tlf: 616 10 97 44.
- Rebaño de ovejas (30) israelitas merinas, etc. Tlf: 691 645 022.
- Terneras charolesas con carta. 1 año y destete. Tlf: 615 99 60 53.
- 5 vacas preñadas de 5-6 meses y toro limusín de 7 años. Buena genética. Tlf: 942 57 64 44.

#### Compras

- Derechos de pago único. Tlf: 655 465 462.
- Se compran 2 yeguas de mediana edad dóciles. Tlf: 610 67 72 33.
- Se compra novillo pardo de montaña de año a año y medio. Tlf: 658 400 400.
- Derechos de pago único. Vacca nodriza. Tlf: 654 38 10 54.
- Derechos de pago único. Normales y especiales. Tlf: 610 54 42 44.
- Vacas nodrizas con derechos o son ellos, tienen que ser nobles o estar acostumbradas a atarse. Tlf: 687 75 64 60.

### MAQUINARIA

#### Ventas

- Bañera para beber animales en Gama. Barata. Tlf: 942 64 23 62.
- Rotoempacadora Deutz Fahr GP 230. Buen estado. Tlf: 675 648 968.

- Segadora Bertolin 124. Rueda mediana. Tlf: 942 67 72 25.
- Autoparcador y cisterna. Precio a convenir. Tlf: 653 044 034.
- Gasparado Busati. Con 2 juegos de cuchillas. Seminuevos. Tlf: 635 80 55 89.
- Rodillo para alisar la tierra. Tlf: 942 50 62 07/ 619 412 175.
- Volteador FAGA y segadora BCS. Tlf: 618 21 17 86.
- Segadora BCS y batidor de purín. Tlf: 671 12 28 39.
- Segadora hileradora Rapid Euro 3 y cassetas para terneros. Tlf: 676 07 17 01.
- Aparato para partear vaca, máquina eléctrica picar maíz manual, batidor purines, volteadora araña, circuito ordeño 5 puntos Westfalia. 676 32 83 49.
- Ordeñadora semi-nueva ovino westfalia, nave metálica, portones, malla, cámara de frío quesería, paneles obrador, 2 tanques 2450l y 350l, ....etc. A 20 minutos de Reinosa. Tlf: Tlf: 639 02 19 39.
- Telescópica Dietcie 4x4, 750 horas, 12 extras. Precio a convenir. Zona Picos. Tlf: 660 42 72 73.
- Tanque de frío. Tlf: 608 999 794..
- Tanque de 1.700 litros. Tlf: 608 004 289.
- Carro transporte segadora Olimpia. Tlf: 942 597 071.

#### Compras

- Máquina fumigadora de tractor. Entre 500-1000 litros aprox. Tlf: 676 32 83 49.
- Tanque de 700-800 litros. Tlf: 630 61 25 17.
- Cisterna 3000-5000l. Con cañón. Tlf: Tlf: 942 597 071.
- Cepillo eléctrico para vacas. Tlf: 650 48 19 22.
- Se busca rotoempacadora encintadora. 2ª mano. En buen estado. Tlf: 942 73 62 11.
- Comedero para vacas con cuernos. Tlf: 626 153 139.
- Cornadizas. Tlf: 942 59 33 15.
- Comedero circular para vacas con cuernos y comedero para terneros. Tlf: 649 25 04 61.

### OTROS

#### Ventas

- Bolas de hierba de 1,70. Gigantes. Tlf: 655 46 54 62.
- 11 rollos de hierba. Tlf: 600 694 209.
- Segadora Vertolini o similar. Tlf: 654 095 325.
- Ollas Manus y 1 westfalia y tanque Happy 220. Tlf: 618 211 786.
- Hierba en pie. En Quijano de Piélagos. Tlf: 600 694 209.
- Bolas de hierba seca. Tlf: 942 67 74 44.
- Rollos de silo. Tlf: 629 41 54 85.
- Rodillo para alisar la tierra. Tlf: 942 50 62 07/ 619 412 175.
- Carro con aperejos, olla de ordeñar de ac. inox. y motor de ordeñar de 14 meses. Tlf: 638 25 74 04.
- Motor de 2 años, 1 olla de acero inoxidable de ordeño completa y un carro de yegua con aparejos. Tlf: 638 257 404.
- Ollas de ordeñadora de acero inoxidable con pulsador. Tlf: 942 67 74 44 .
- Pinza para levantar vacas. Para enganchar a tractor. Tlf: 626 39 68 48.
- Rollos de hierba. Tlf: 600 69 42 09.
- Colmenas en Liébana. Tlf: 652 22 64 04.
- Agricultor productor de forraje interesado en venta directa de alfalfa en rama, fardo grande y paja de beza. Tlf: 605 50 44 90.
- Olla de leche de aluminio 35 litros y ordeñadora de 20 litros de aluminio. Tlf: 675 208 287.
- Bola de silo de hierba y hierba seca. Tlf: 657 851 875.
- 12 ollas de leche de 40 litros. Tlf: 669 379 909.
- Fardos de paja pequeños. En La Rioja. Tlf: 696 62 39 03.
- 2 colmenares y terreno. 4 has. Tlf: 942 730 622.

### FINCAS/CUOTA

- Se alquila explotación ganadera con instalaciones y 500 carros de terreno. Sólo para interesados en incorporaciones agrarias. Zona Miengo. Tlf: 622 306 692.
- Se busca finca para alquilar. Para ganado de leche. Toda Cantabria. Tlf: 660 59 49 80.
- Se vende finca de 176 carros aprox. con casa vividora y cuadra. Con luz y agua. A 4 km de Torrelavega. Tlf: 658 09 39 37.
- Se alquila cuota de leche. Tlf: 627 50 79 33.
- Vendo finca de 750 carros, llana, 1 casa vividora, 2 cuerdas. En Zurita de Piélagos. También chalet de 160m2. Tlf: 617 54 88 21.
- Se vende cabaña co 40 carros. Tlf: 638 25 74 04.
- Busco nave ganadera para alquilar. Tlf: 667 487 944.
- Se vende nave ganadera en Cóbreces. 45x17 m.. 2 silos trinchera. Sala d3 ordeño en paralelo 4 pto. Finca con 20 carros. A 50m. de carretera general. Tlf: 607 82 03 10.
- Interesado en fincas rústicas. Con cuadra y agua mejor. Comarcas de Torrelavega y Santander. Tlf: 616 07 89 34.
- Se alquila terreno llano. Mínimo 100 carros. Se entrega limpio. Tlf: 942 59 03 29.
- Se alquilan 80.000 kg cuota láctea. Tlf: 42 17 50 51.
- Se ceden 20.000 kg. de cuota. Tlf: 675 691 053.
- Se vende finca rústica con cabaña de 400 carros y casa vividora con garaje. Cuadra y pajar. Cillero de Toranzo. Buen precio. Tlf: 609 199 673.
- Finca ganadera 7ha en Rasillo de Vollauffre. Ideal vascano y caballar, con cabaña de 2 plantas. 100m2 cada una. Con agua y luz. Tlf: 629 18 13 47.
- Se alquila cuota de leche. Tlf: 680 311 318.
- Se compra carro original de segadora Aebi. Tlf: 942 59 70 71.
- Compro tanque de leche de 3000 litros. Tlf: 606 63 95 05.
- Compro terreno rústico para ganado caballar. Aprox. 1000 carros. 15-20 has. Entre Unquera y Comillas. Zona occidental. Se valora casa y cuadra. Tlf: 639 98 55 15.
- Se busca finca rústica. Entre 5000 y 8000 m2. En compra. Zona centro de Cantabria. Tlf: 659 92 33 02.
- Se alquilan fincas cerradas con cuadra (80 plazas). Entorno de Torrelavega. Para ganadería ecológica. Tlf: 622 30 66 92.
- Se busca asentamiento-monte eucaliptos para instalación de colmenas. Buen acceso. Orientación sur. Tlf: 657 91 32 08.
- Se busca finca 15-20 has para caballos. Con cuadra. Tlf: 639 98 55 15.
- Se busca finca para arrendar. Zona de Ampuero y alrededores. Tlf: 655 73 30 17.
- Se vende finca. 350 carros en Castillo Pedroso. Con agua, luz y carretera. A 700 metros del pueblo. Tlf: 942 80 01 41.
- Alquilo 196.000 kilos de cuota. Tlf: 942 71 62 46.
- Se vende en Ampuero finca de unas 26 has, con 2 casas y 2 cabañas. Amplia maquinaria. Tlf: 942 63 41 34/ 942 67 60 94.
- Alquilo 196.000 kilos de cuota. Tlf: 942 71 62 46.
- Se compran derechos de pago único y cesión temporal de cuota láctea. Tlf: 627 507 933.
- Se alquila nave para 100 vacas con 100 cubículos y sala de ordeño de 2x8. Zona de Torrelavega. Tlf: 639 72 19 16.
- Se alquilan 50.000 kg de cuota. Tlf: 606 53 37 05.

### BOLSA DE TRABAJO

- Se ofrece chico de Cantabria para todo tipo de trabajo en ganadería y agricultura. Con ganas de trabajar. Oscar. Tlf: 692 33 12 02.
- Agricultor productor de forraje. Veza (forraje fardo), alfalfa (rama fardo), paja cereal. Tlf: 605 50 44 90.
- Se ofrece matrimonio para cuidado de casa, vaquería, granja,....Responsables, Con ganas de trabajar. Tlf: 625

PARA PONER Y RETIRAR SU ANUNCIO, LLAME AL 942 80 25 32



**UGAM-COAG EN LAS REDES SOCIALES**  
**FACEBOOK:** Eva Ugam-coag Sañudo Gomez//ugam-coag  
**TWITTER:** @UGAMCOAG// @vuchi;  
**BLOG:** www.ugam-coag.blogspot.com

UNIÓN DE GANADEROS Y AGRICULTORES MONTAÑESES AGOSTO 2014.  
 Nº 27. Edita: UGAM-COAG; Imprime: J. Martínez. Diseño y redacción:  
 Eva Sañudo colaboran servicios técnicos de UGAM-COAG.  
**DEPOSITO LEGAL SA 448-2012**

**OFICINAS Y HORARIOS DE UGAM-COAG**

**Oficina Central:**

**Ferial de Ganado; de Torrelavega.** C/Fernando Arce. S/N. Telf.: 942 80 25 32/ 942 80 85 10  
 Fax: 942 88 89 03

**Oficinas comarcales:**

**RAMALES**

C/ Luis Alonso Otero, nº 2. Telf. /Fax: 942 64 65 59.  
 Horario: de lunes a viernes de 10 a 14 horas.

**POTES**

Convento San Raimundo (frente a la ludoteca)

Telf.: 942 73 80 66.

Horario: lunes, de 10 a 14 horas.

**VILLACARRIEDO**

Avda. de los Indianos. Telf.: 942 59 06 97.

Horario: de lunes a viernes, de 10 a 14 horas.

**GAMA**

C/ El Crucero, S/N. Telf.: 942 64 21 14.

Horario: de lunes a viernes, de 10 a 14 horas.

**REINOSA**

Local de la Cooperativa Campoo- Los Valles. Telf.: 615

81 15 10. Horario: lunes de 9:30 a 13:30.

**GUÍA DE SERVICIOS**

- Servicios de Asesoramiento Integral a explotaciones agrarias.
- Asesoramiento jurídico (consultas, reclamaciones vía administrativa y judicial, altas y bajas en la Seguridad Social,...)
- Asesoramiento fiscal (declaraciones de la renta, IVA, subvenciones, amortizaciones, libros contables,...)
- Tramitación de las ayudas de la PAC y otras.
- Información y asesoramiento técnico.
- Asesoramiento y realización de proyectos (naves, estabulaciones y memorias técnicas).
- Información y tramitación de ayudas de la Ley de

Dependencia.

- Información y tramitación en la inclusión en ganadería y agricultura ecológica u otras marcas de calidad.
- Información del sector a través de la revista "Campo Vivo" y de reuniones periódicas o conferencias.
- Variedad de cursos de formación (informática, apicultura, producción ecológica. Elaboración de productos artesanales, Política Europea Agraria, asociacionismo agrario, alimentación en ganado de leche y carne,...)
- Descentralización de servicios (nuestras oficinas están repartidas por distintos puntos de la región para estar más cerca del ganadero).

**SOLICITUD AFILIACIÓN A UGAM-COAG**

Nombre/apellidos:.....  
 F. nacimiento:.....DNI:.....  
 Domicilio:.....  
 C.P.:.....Muicipio:.....  
 Teléfono:.....  
 Tipo de explotación (vacuno, caprino, ovino):...  
 Nº cabezas ganado:..... hectáreas terreno:.....



**CUOTA ANUAL: 70 €**

Si desea afiliarse a nuestra Organización Agraria, rellene y firme el cupón de solicitud y domiciliación bancaria y envíelos a UGAM-COAG  
 Avda. Fernando Arce/S/N CP: 39300 TORRELAVEGA

**DOMICILIACIÓN BANCARIA DE LAS CUOTAS**

Sr Director,  
 ruego sean pagados con cargo a mi cuenta y hasta nuevo aviso los recibos de las cuotas de afiliación que la Organización Agraria UGAM-COAG presente a mi nombre.

BANCO/CAJA:.....  
 DIRECCIÓN:.....  
 Nº CUENTA CORRIENTE:

ENTIDAD	OFICINA	D.C.	Nº CUENTA

TITULAR:.....  
 .....a.....de.....de 20.....

FIRMA: